

Index of the Articles by Author

AHMED AGHROUT The Euro-Maghreb Free Trade Area: Challenges and Opportunities	3/2000
SALVATORE ALOISIO The Italian Constitution and European Constitutional Standardization	2/2000
DANIELE ARCHIBUGI Notes on Democracy in the European Union	1/2005
FULVIO ATTINÀ Nationalism and Europeanism: the European Union and the Question of Multiple Political Identity	3/1997
The European Security Partnership, Nato and the European Union	1-2/2001
The Study of EU Politics: What is it and Who Does What? EU Politics in “Committed” PS Journals (1996-2000)	2/2002
CHRISTIAN AUBIN Vers la Monnaie Unique Européenne: entre volontarisme et pragmatisme	1/1998
Biens publics et régionalisation	1/2005
CHRISTIAN AUBIN, JEAN-PIERRE BERDOT, DANIEL GOYEAU ET JACQUES LÉONARD Choix dynamique d’un régime de change pour les PECO’s dans leur transition vers l’Euroland	3/2003

- JANIQUE BEAULANDE
Competition in Quality inside Monetary Union: What
about Intra-Industry Trade and Asymmetric Shocks? 2-3/2004
- GIANNI BENZI
New European Pharmaceutical System and “Drug Value” 2/1998
- PETER BOFINGER
The Euro and the “New Bretton Woods” 1/1999
- YOURI BORKO
Russia and the EU Relations in the 21st Century: Four
Possible Scenarios 3/1997
- LAURA BOTTINELLI
Towards a European Governance of the Economy:
Insights from the Galileo Project 3/2005
- ELISE S. BREZIS
Economic Cooperation and Conflict Resolution: Europe
and the Middle East 3/2003
- SILVIA BRUZZI
Non-for-profit Organisations in the USA Health Care
System: Hints for the European Welfare Reform? 3/2001
- European Healthcare Systems between Market and
Cooperation: What Role for European Institutions? 2/2005
- Cosmopolitical Enterprise and Healthcare Services:
towards a European Healthcare Management Model? 1/2006
- SILVIA BRUZZI AND DARIO VELO
Health Care Systems in a Changing Society and a
Changing State: Rationalisation vs. Innovation 2-3/2004

ALAIN BUZELAY Des volontés d'Union au risque d'éclatement communautaire. Les enjeux de la Conférence intergouvernementale de 1996	1/1996
RAIMONDO CAGIANO DE AZEVEDO Fédéralisme européen et politiques sociales	1/1998
DIMITRIS N. CHRYSOCHOOU Theorising about the Future of Democracy in the European Union	3/1998
ENRICO COTTA RAMUSINO The Position of the Euro Area in the Process of Financial Globalization	3/2000
MICHELLE EGAN Regulatory Politics, Corporate Strategies and Market Integration	1/1998
J. ANDRÉS FAIÑA, ANTONIO GARCÍA-LORENZO, JESÚS LÓPEZ-RODRÍGUEZ Decision-Making in a Deepening European Union	1-2/2003
JACKY FAYOLLE La régulation économique et sociale de l'Union monétaire: un état des problèmes	2/1999
DOMENICO GAMMALDI Evolution of Banking and Financial Systems: the New Model of Supervision	3/2002

- JEAN-CLAUDE GAUTRON
La Politique Méditerranéenne de l'Union Européenne
(vetera et nova) 2/1997
- L'échec de la Constitution européenne en France 1/2006
- DIMITRIOS GIANNIAS
Integration in the EU and the Allocation of the Regional
Development Funding 1/1999
- DIMITRIOS GIANNIAS, PANAGIOTIS LIARGOVAS AND
DIONYSIOS CHIONIS
An Assessment of the European Union Regional Policy
towards the New Independent States 1-2/2001
- SANDRO GOZI
Towards Eurussia? New Perspectives of the EU-
Russia Relationship 3/2001
- New Frontiers and New Policies in Europe 1-2/2003
- ZHU GUICHANG
China and the Asia-Pacific Security System 1/2002
- VINCENZO GUIZZI
The European Union between Widening and Strengthening 1/1997
- FLORIAN GÜSSGEN
Of Swiss Army Knives and Diplomacy. A Review of
the Union's Diplomatic Capabilities 3/2001
- JØRGEN DRUD HANSEN
A Political Economy Analysis of the Eastwards Enlargement 3/2005

JØRGEN DRUD HANSEN AND JAN GULDAGER JØRGENSEN How to Play Safe in Fiscal Policy under the Stability Pact	3/1999
MICHAEL HÜBEL Recent Developments in European Community Public Health Policy	2/1998
GIOVANNA IURATO Partnership and Structural Funds: Set up and Conditionings on Regional Participation	3/2003
NIGEL JOHNSON The Principle of Subsidiarity and Sub-national Government in the UK: Devolution to the English Regions	2-3/2004
ERNST JONSSON Swedish Experience of Performance-Related Payment and Competition for Patients	1/1999
JAN GULDAGER JØRGENSEN, TEIT LÜTHJE AND PHILIPP J.H. SCHRÖDER European Patterns of Specialization from Trade	2/2002
COSTAS KARFAKIS Euro and Drachma: Fixed or Flexible Partnership?	3/1999
ROLAND KLAGES LL.M. Legal Aspects of the Stability Pact in the Light of the Economic Constitution of the European Community	1-2/2001
J.-GÉRARD LIEBERHERR Pour une Agence Européenne de l'Energie. Traité constitutionnel, Union Monétaire et Unione Economique	2/2005

CHRISTIAN LOUIT Fédéralisme fiscal: l'expérience française d'après Maastricht	3/1997
TEIT LÜTHJE European Integration and Economic Growth	1-2/2003
PIERRE MAILLET Quelle organisation monétaire dans une Europe élargie à géométrie variable organisée?	1/1996
La gestion budgétaire de l'Union européenne dans les quinze à vingt prochaines années	1/1998
L'Euro: de l'Europe économique à l'Europe politique	3/1998
Une vision élargie de la coordination budgétaire dans l'Union européenne	3/1999
La gouvernance européenne face aux récentes et futurs transformations économiques et sociales	2/2000
Un modèle de gouvernance européen favorable à l'apparition d'une politique sociale diversifiée et coordonnée	1-2/2001
L'Europe comme réponse aux défis du 21 ^e siècle	1/2002
ALBERTO MAJOCCHI Europe's Sustainable Development and the Federally- Minded Hard Core of Countries	2/1997
Globalization, Sustainable Development and the European Social Model	1-2/2003

ANTONIO MAJOCCHI, ULRIKE MAYRHOFER, DAVIDE SECCHI AND SABINE URBAN Corporate Governance and Social Responsibility in Europe: an Analysis of French and Italian SMEs	2/2005
FRANZ MARHOLD The Interaction between European Economic Law, Fundamental Freedoms and Social Security	1/2005
MARIA MARTELLINI Business and Society	1/2005
ULRIKE MAYRHOFER Franco-Italian Strategic Alliances: a European Approach to Interfirm Cooperation	1/2004
MARIA GRAZIA MELCHIONNI Charles de Gaulle and Jean Monnet: Two Differing Strategies for Europe	3/2000
MARIE-FRANCE MIALON Hôpital et santé publique en droit français: l'incidence des réformes de 1996	3/1998
WILLEM MOLLE Cohesion and Fiscal Federalism: the European Experience	2/1997
PIERRE-YVES MONJAL Le contrôle a posteriori de la Cour de justice des Communautés européennes sur les accords externes. Une intégration sous surveillance des accords externes dans l'ordre juridique communautaire	1-2/2001
GUIDO MONTANI The Government of the Economy in Europe. A Post-Keynesian Approach	3/1998

One Market, One Money. The Political Economy of Supranational Integration	2/2002
The European Union, Global Public Goods and Post-Hegemonic World Order	3/2003
DOMENICO MORO Towards a European Industrial Policy: Energy Payments in Euros and “Enhanced Cooperation” as Pillars for a European Strategic Petroleum Reserve	2-3/2004
FRANCO MOSCONI The Age of “European Champions” - A New Chance for EU Industrial Policy	1/2006
LÉO MOULIN The Medieval Monastic Economy: a Factor of European Unity	1/1996
PETER-CHRISTIAN MÜLLER GRAFF Subsidiarity as a Legal Principle	1/1996
Law Development by the European Court of Justice	3/1997
The Treaty of Amsterdam – Characteristics and Perspectives	2/2000
WALLACE E. OATES Environmental Federalism and European Union: Some Reflections	2/1998
FINN OLESEN European Integration: On the Road to Prosperity?	3/2002

ALBERTO ONETTI Subsidiarity as an Organisational Principle. The Non-Profit Experience in Germany	1-2/2001
Aligning Business Strategy with Social Responsibility. The Balanced Scorecard in Hospitals	1/2004
ANDREA ORDANINI AND LAURA ZANETTI The Non-Monetary Effects of the Far East Financial Crisis on European Union Economies	2/1999
RODERICK PACE The Domestic and International Politics of the Next Mediterranean Enlargement of the European Union	1/1998
TIBOR PALÁNKAI The Enlargement of the EU toward East: Monetary and Financial Aspects. The Hungarian Case.	1/1996
ANTONIO PAPISCA Human Rights and Civil Society Movements: the Critical Mass for Improving European Integration	2/1999
ENRICA PAVIONE The Role of Non-profit Organisations in the Dutch Welfare System: the Case of Health Care Services	1/2002
ROBERTA PEZZETTI The Impact of the Euro on African Economic and Monetary Unions: What Future for the Franc Zone?	3/1998
SERGIO PISTONE The Florence Club and the Intergovernmental Conference for the Revision of the Maastricht Treaty	1/1997
Altiero Spinelli and a Strategy for the United States of Europe	1/2000

FRANCO PRAUSSELLO	
Migration Flows in an Enlarged European Union	2/1997
Euro-Governance and the Process of Regional Adjustment within the EMU	3/1999
Eurozone Stability in the Aftermath of Enlargement	1/2004
DANIELA PREDÀ	
First Attempts to Found a European Federal State: a Retrospective Glance	1/1999
La politique étrangère et de la sécurité de De Gasperi: une hypothèse d'interprétation	2/2000
The Schuman Plan: the First Step to European Unity and the First European Antitrust Law	2/2002
Alcide De Gasperi: Atlanticism and Europeanism	3/2005
STEFANIA PRIMAVERA	
Economic Integration between Turkey and Israel in the Framework of the Euro-Mediterranean Partnership	2-3/2004
Federal Government Corporations and their Role in US Industrial Policy: what Prospects for a Large European Federal Enterprise?	3/2005
ROMANO PRODI	
Europe's Union and Reunification	3/2001
ALBERTO QUADRIO CURZIO	
European Union and Italian Federalism. Is there a Catholic Thought?	1/1997

- STAVROS RODOKANAKIS
Fifteen Years (1988-2002) of Structural Funds'
Intervention: Critical Evaluation and Impact on Economic
and Social Disparities among EU Countries and Regions 1-2/2003
- PAOLO ROSA
Non-Proliferation and the European Union: an Institutional
Perspective 3/2001
- JOAQUIN ROY
The Helms-Burton Law: EU's Perception and Reaction 2/1998
- PIETRO RUSSO
The Administrative Liability of the Officials of the
European Communities. Problems and Prospects 2/1997
- LORENZA SEBESTA
In Favour of a European Security Policy. Hints on
Theory and Empirical Evidence 2/1999
- CARLO SECCHI
European Economic Policy in the Post-Euro Era 1/1999
- STELIOS STAVRIDIS
European Security and Defence after Nice 3/2001
- MARIO TELO'
L'interdépendance entre la gouvernance européenne
et la gouvernance globale 1/2002
- GAETANA TRUPIANO
Enlargement of the EU and its Impact on EU Budget
and Procedures 3/1999

SABINE URBAN Le “Modèle” Rhénan	3/1997
Les rapprochements d’entreprises entre Europe occidentale et Europe centr’orientale. Quelques réflexions stratégiques et données empiriques	1/2000
Inter-firm and Inter-organizational Linkages: a Tortuous Route between Rationality, Emotion and Politics	3/2002
The European Welfare State under Pressure: between European and Global Integration. Some Critical Issues	1/2005
EMANUELA USAI Models of State Organisation in “Other” Cultures	2/2005
HANS VAN MEERTEN The Legal Acts in the European Constitution	1/2006
DARIO VELO Europe’s Mediterranean Policy between Variable Geometry and Single Market	1/1996
Two Lives for Europe. In Memory of M. Albertini and E. Noël	2/1997
Globalization and Welfare State Reform	1/1998
Towards a “Federal” Organizational Model for the Firm: Outsourcing and the Search for Firm Models other than the American Large Integrated Enterprise	2/1999
Currency Neutralisation and the Governance of Globalisation	1/2000
From European Governance of Currency to European Governance of the Economy. A Finance Minister for Euro Area Member States	3/2000

The Third System, Economic Ethics and Subsidiarity	1-2/2001
Corporate Social Responsibility in the Global Market	1-2/2003
The European Model of Society and the European Model of the Enterprise: the Cosmopolitical Enterprise	1/2004
The European Economic Union: the European Energy Authority	2/2005
The European Federal Enterprise as a Tool for a Long-term European Economic and Industrial Policy	3/2005
LORENZA VIOLINI	
Subsidiarity and the Welfare State in Italy	1/1996
A la recherche d'une bonne gouvernance	3/2002
JAN VIT	
A Central Bank View of the Integration of Central and East European Countries into the World Market Environment	1/1997
MARIA WEBER	
China's 21 st Century Challenge: a Balance of Power between Japan and US	1/2002
JOACHIM WIELAND	
Problems of Fiscal Federalism	1/2000
STEFANO ZAMAGNI	
Migrations, Multi-culturality and Politics of Identity	2/2002
SALVATORE ZECCHINI	
Financial Relationships between OECD and Eastern European Countries: Evolution and Perspectives	2/1998

Index of the Articles by Subject

EDITORIAL

- Jean-Claude Gauthron*, L'échec de la Constitution européenne en France 1/2006
- Romano Prodi*, Europe's Union and Reunification 3/2001
- Dario Velo*, Two Lives for Europe. In Memory of M. Albertini and E. Noël 2/1997
- Dario Velo*, From European Governance of Currency to European Governance of the Economy. A Finance Minister for Euro Area Member States 3/2000
- Dario Velo*, The Third System, Economic Ethics and Subsidiarity 1-2/2001
- Dario Velo*, The European Economic Union: the European Energy Authority 2/2005

COMMENTS

- Antonio Papisca*, Human Rights and Civil Society Movements: the Critical Mass for Improving European Integration 2/1999

SOCIETY

- Daniele Archibugi*, Notes on Democracy in the European Union 1/2005
- Fulvio Attinà*, Nationalism and Europeanism: the European Union and the Question of Multiple Political Identity 3/1997
- Peter Bofinger*, The Euro and the "New Bretton Woods" 1/1999

- Elise S. Brezis*, Economic Cooperation and Conflict Resolution: Europe and the Middle East 3/2003
- Silvia Bruzzi*, Non-for-profit Organisations in the USA Health Care System: Hints for the European Welfare Reform? 3/2001
- Silvia Bruzzi and Dario Velo*, Health Care Systems in a Changing Society and a Changing State: Rationalisation vs. Innovation 2-3/2004
- Raimondo Cagiano de Azevedo*, Fédéralisme européen et politiques sociales 1/1998
- Dimitris N. Chrysochoou*, Theorising about the Future of Democracy in the European Union 3/1998
- Jacky Fayolle*, La régulation économique et sociale de l'Union monétaire: un état des problèmes 2/1999
- Pierre Maillet*, La gouvernance européenne face aux récentes et futures transformations économiques et sociales 2/2000
- Pierre Maillet*, Un modèle de gouvernance européen favorable à l'apparition d'une politique sociale diversifiée et coordonnée 1-2/2001
- Pierre Maillet*, L'Europe comme réponse aux défis du 21^e siècle 1/2002
- Alberto Majocchi*, Globalization, Sustainable Development and the European Social Model 1-2/2003
- Maria Martellini*, Business and Society 1/2005
- Marie-France Mialon*, Hôpital et santé publique en droit français: l'incidence des réformes de 1996 3/1998
- Wallace E. Oates*, Environmental Federalism and European Union: Some Reflections 2/1998

<i>Alberto Onetti</i> , Subsidiarity as an Organisational Principle. The Non-Profit Experience in Germany	1-2/2001
<i>Alberto Onetti</i> , Aligning Business Strategy with Social Responsibility. The Balanced Scorecard in Hospitals	1/2004
<i>Enrica Pavione</i> , The Role of Non-profit Organisations in the Dutch Welfare System: the Case of Health Care Services	1/2002
<i>Franco Praussello</i> , Migration Flows in an Enlarged European Union	2/1997
<i>Franco Praussello</i> , Euro-Governance and the Process of Regional Adjustment within the EMU	3/1999
<i>Alberto Quadrio Curzio</i> , European Union and Italian Federalism. Is there a Catholic Thought?	1/1997
<i>Carlo Secchi</i> , European Economic Policy in the Post-Euro Era	1/1999
<i>Sabine Urban</i> , Le “Modèle” Rhénan	3/1997
<i>Dario Velo</i> , Globalization and Welfare State Reform	1/1998
<i>Dario Velo</i> , Towards a “Federal” Organizational Model for the Firm: Outsourcing and the Search for Firm Models other than the American Large Integrated Enterprise	2/1999
<i>Dario Velo</i> , Corporate Social Responsibility in the Global Market	1-2/2003
<i>Dario Velo</i> , The European Model of Society and the European Model of the Enterprise: the Cosmopolitical Enterprise	1/2004
<i>Lorenza Violini</i> , A la recherche d’une bonne gouvernance	3/2002
<i>Stefano Zamagni</i> , Migrations, Multi-culturality and Politics of Identity	2/2002

ECONOMY

- Laura Bottinelli*, Towards a European Governance of the Economy: Insights from the Galileo Project 3/2005
- Silvia Bruzzi*, European Healthcare Systems between Market and Cooperation: What Role for European Institutions? 2/2005
- Silvia Bruzzi*, Cosmopolitical Enterprise and Healthcare Services: towards a European Healthcare Management Model? 1/2006
- J.-Gérard Lieberherr*, Pour une Agence Européenne de l’Energie. Traité constitutionnel, Union Monétaire et Unione Economique 2/2005
- Pierre Maillet*, Quelle organisation monétaire dans une Europe élargie à géométrie variable organisée? 1/1996
- Ulrike Mayrhofer*, Franco-Italian Strategic Alliances: a European Approach to Interfirm Cooperation 1/2004
- Guido Montani*, One Market, One Money. The Political Economy of Supranational Integration 2/2002
- Guido Montani*, The European Union, Global Public Goods and Post-Hegemonic World Order 3/2003
- Domenico Moro*, Towards a European Industrial Policy: Energy Payments in Euros and “Enhanced Cooperation” as Pillars for a European Strategic Petroleum Reserve 2-3/2004
- Tibor Palànkai*, The Enlargement of the EU toward East: Monetary and Financial Aspects. The Hungarian Case 1/1996
- Stefania Primavera*, Economic Integration between Turkey and Israel in the Framework of the Euro-Mediterranean Partnership 2-3/2004
- Stefania Primavera*, Federal Government Corporations and their Role in US Industrial Policy: what Prospects for a Large European Federal Enterprise? 3/2005

<i>Sabine Urban</i> , Les rapprochements d'entreprises entre Europe occidentale et Europe centr'orientale. Quelques réflexions stratégiques et données empiriques	1/2000
<i>Sabine Urban</i> , Inter-firm and Inter-organizational Linkages: a Tortuous Route between Rationality, Emotion and Politics	3/2002
<i>Sabine Urban</i> , The European Welfare State under Pressure: between European and Global Integration. Some Critical Issues	1/2005
<i>Dario Velo</i> , Europe's Mediterranean Policy between Variable Geometry and Single Market	1/1996
<i>Dario Velo</i> , The European Federal Enterprise as a Tool for a Long-term European Economic and Industrial Policy	3/2005
INSTITUTIONS	
<i>Salvatore Aloisio</i> , The Italian Constitution and European Constitutional Standardization	2/2000
<i>Christian Aubin</i> , Vers la Monnaie Unique Européenne: entre volontarisme et pragmatisme	1/1998
<i>Christian Aubin</i> , Biens publics et régionalisation	1/2005
<i>Christian Aubin, Jean-Pierre Berdot, Daniel Goyeau et Jacques Léonard</i> , Choix dynamique d'un régime de change pour les PECO dans leur transition vers l'Euroland	3/2003
<i>Alain Buzelay</i> , Des volontés d'Union au risque d'éclatement communautaire. Les enjeux de la Conférence intergouvernementale de 1996	1/1996
<i>J. Andrés Faiña, Antonio García-Lorenzo, Jesús López-Rodríguez</i> , Decision-Making in a Deepening European Union	1-2/2003

<i>Domenico Gammaldi</i> , Evolution of Banking and Financial Systems: the New Model of Supervision	3/2002
<i>Sandro Gozi</i> , New Frontiers and New Policies in Europe	1-2/2003
<i>Vincenzo Guizzi</i> , The European Union between Widening and Strengthening	1/1997
<i>Roland Klages LL.M.</i> , Legal Aspects of the Stability Pact in the Light of the Economic Constitution of the European Community	1-2/2001
<i>Nigel Johnson</i> , The Principle of Subsidiarity and Sub-national Government in the UK: Devolution to the English Regions	2-3/2004
<i>Giovanna Iurato</i> , Partnership and Structural Funds: Set up and Conditionings on Regional Participation	3/2003
<i>Pierre-Yves Monjal</i> , Le contrôle a posteriori de la Cour de justice des Communautés européennes sur les accords externes. Une intégration sous surveillance des accords externes dans l'ordre juridique communautaire	1-2/2001
<i>Peter-Christian Müller Graff</i> , Subsidiarity as a Legal Principle	1/1996
<i>Peter-Christian Müller Graff</i> , Law Development by the European Court of Justice	3/1997
<i>Peter-Christian Müller Graff</i> , The Treaty of Amsterdam – Characteristics and Perspectives	2/2000
<i>Roberta Pezzetti</i> , The Impact of the Euro on African Economic and Monetary Unions: What Future for the Franc Zone?	3/1998
<i>Sergio Pistone</i> , The Florence Club and the Intergovernmental Conference for the Revision of the Maastricht Treaty	1/1997
<i>Paolo Rosa</i> , Non-Proliferation and the European Union: an Institutionalist Perspective	3/2001

<i>Pietro Russo</i> , The Administrative Liability of the Officials of the European Communities. Problems and Prospects	2/1997
<i>Mario Telò</i> , L'interdépendance entre la gouvernance européenne et la gouvernance globale	1/2002
<i>Gaetana Trupiano</i> , Enlargement of the EU and its Impact on EU Budget and Procedures	3/1999
<i>Hans Van Meerten</i> , The Legal Acts in the European Constitution	1/2006
<i>Dario Velo</i> , Currency Neutralisation and the Governance of Globalisation	1/2000
<i>Lorenza Violini</i> , Subsidiarity and the Welfare State in Italy	1/1996
<i>Joachim Wieland</i> , Problems of Fiscal Federalism	1/2000
<i>Salvatore Zecchini</i> , Financial Relationships between OECD and Eastern European Countries: Evolution and Perspectives	2/1998
POLICIES	
<i>Ahmed Aghrout</i> , The Euro-Maghreb Free Trade Area: Challenges and Opportunities	3/2000
<i>Fulvio Attinà</i> , The European Security Partnership, Nato and the European Union	1-2/2001
<i>Fulvio Attinà</i> , The Study of EU Politics: What is it and Who Does What? EU Politics in "Committed" PS Journals (1996-2000)	2/2002
<i>Gianni Benzi</i> , New European Pharmaceutical System and "Drug Value"	2/1998

- Janique Beaulande*, Competition in Quality inside Monetary Union: What about Intra-Industry Trade and Asymmetric Shocks? 2-3/2004
- Youri Borko*, Russia and the EU Relations in the 21st Century: Four Possible Scenarios. 3/1997
- Enrico Cotta Ramusino*, The Position of the Euro Area in the Process of Financial Globalization 3/2000
- Michelle Egan*, Regulatory Politics, Corporate Strategies and Market Integration 1/1998
- Jean-Claude Gautron*, La Politique Méditerranéenne de l'Union Européenne (vetera et nova) 2/1997
- Dimitrios Giannias*, Integration in the EU and the Allocation of the Regional Development Funding 1/1999
- Dimitrios Giannias, Panagiotis Liargovas and Dionysios Chionis*, An Assessment of the European Union Regional Policy towards the New Independent States 1-2/2001
- Sandro Gozi*, Towards Eurussia? New Perspectives of the EU-Russia Relationship 3/2001
- Zhu Guichang*, China and the Asia-Pacific Security System 1/2002
- Jan Guldager Jørgensen, Teit Lüthje and Philipp J.H. Schröder*, European Patterns of Specialization from Trade 2/2002
- Florian Güssgen*, Of Swiss Army Knives and Diplomacy. A Review of the Union's Diplomatic Capabilities 3/2001
- Jørgen Drud Hansen*, A Political Economy Analysis of the Eastwards Enlargement 3/2005

<i>Jørgen Drud Hansen and Jan Guldager Jørgensen</i> , How to Play Safe in Fiscal Policy under the Stability Pact	3/1999
<i>Michael Hübel</i> , Recent Developments in European Community Public Health Policy	2/1998
<i>Ernst Jonsson</i> , Swedish Experience of Performance-Related Payment and Competition for Patients	1/1999
<i>Costas Karfakis</i> , Euro and Drachma: Fixed or Flexible Partnership?	3/1999
<i>Christian Louit</i> , Fédéralisme fiscal: l'expérience française d'après Maastricht	3/1997
<i>Teit Lüthje</i> , European Integration and Economic Growth	1-2/2003
<i>Pierre Maillet</i> , La gestion budgétaire de l'Union Européenne dans les quinze à vingt prochaines années	1/1998
<i>Pierre Maillet</i> , L'Euro: de l'Europe économique à l'Europe politique	3/1998
<i>Pierre Maillet</i> , Une vision élargie de la coordination budgétaire dans l'Union européenne	3/1999
<i>Alberto Majocchi</i> , Europe's Sustainable Development and the Federally-Minded Hard Core of Countries	2/1997
<i>Antonio Majocchi, Ulrike Mayrhofer, Davide Secchi and Sabine Urban</i> , Corporate Governance and Social Responsibility in Europe: an Analysis of French and Italian SMEs	2/2005
<i>Franz Marhold</i> , The Interaction between European Economic Law, Fundamental Freedoms and Social Security	1/2005
<i>Willem Molle</i> , Cohesion and Fiscal Federalism: the European Experience	2/1997

<i>Guido Montani</i> , The Government of the Economy in Europe. A Post-Keynesian Approach	3/1998
<i>Franco Mosconi</i> , The Age of “European Champions” - A New Chance for EU Industrial Policy	1/2006
<i>Finn Olesen</i> , European Integration: On the Road to Prosperity?	3/2002
<i>Andrea Ordanini and Laura Zanetti</i> , The Non-Monetary Effects of the Far East Financial Crisis on European Union Economies	2/1999
<i>Roderick Pace</i> , The Domestic and International Politics of the Next Mediterranean Enlargement of the European Union	1/1998
<i>Franco Praussello</i> , Eurozone Stability in the Aftermath of Enlargement	1/2004
<i>Stavros Rodokanakis</i> , Fifteen Years (1988-2002) of Structural Funds’ Intervention: Critical Evaluation and Impact on Economic and Social Disparities among EU Countries and Regions	1-2/2003
<i>Joaquin Roy</i> , The Helms-Burton Law: EU’s Perception and Reaction	2/1998
<i>Lorenza Sebesta</i> , In Favour of a European Security Policy. Hints on Theory and Empirical Evidence	2/1999
<i>Stelios Stavridis</i> , European Security and Defence after Nice	3/2001
<i>Jan Vit</i> , A Central Bank View of the Integration of Central and East European Countries into the World Market Environment	1/1997
<i>Maria Weber</i> , China’s 21 st Century Challenge: a Balance of Power between Japan and US	1/2002

HISTORY

- Maria Grazia Melchionni*, Charles de Gaulle and Jean Monnet: Two Differing Strategies for Europe 3/2000
- Léo Moulin*, The Medieval Monastic Economy: a Factor of European Unity 1/1996
- Sergio Pistone*, Altiero Spinelli and a Strategy for the United States of Europe 1/2000
- Daniela Preda*, First Attempts to Found a European Federal State: a Retrospective Glance 1/1999
- Daniela Preda*, La politique étrangère et de la sécurité de De Gasperi: une hypothèse d'interprétation 2/2000
- Daniela Preda*, The Schuman Plan: the First Step to European Unity and the First European Antitrust Law 2/2002
- Daniela Preda*, Alcide De Gasperi: Atlanticism and Europeanism 3/2005
- Emanuela Usai*, Models of State Organisation in "Other" Cultures 2/2005

DOCUMENTS SECTION

- Jean Monnet Professors in Economics*, Manifesto of the "Group of 17", The Coherence of Economic Policies in a Differentiated Europe 1/1997

BOOK REVIEWS

- Papers of the Symposium of the Jean Monnet Chairs on the 1996 Intergovernmental Conference*, Brussels 6-7 May, European Commission, Jean Monnet Project and Universities - DG X (*Antonio Majocchi*) 1/1997

- Maria Matilde Benzoni, Brunello Viguzzi (eds.), *Storia e storici d'Europa nel XX Secolo*, Unicopli, 2001 (Lara. Piccardo) 3/2002
- Jacques Bourrinet, *Le pacte de stabilité et de croissance*, Presses Universitaires de France, Paris, 2004 (Silvia Bruzzi) 2-3/2004
- F. Citterio and L. Vaccaro, *What kind of federalism for what kind of Europe. The contribution of the Christian tradition* (Maurizio E. Maccarini) 1/1997
- Giandomenico Majone, *Regulating Europe* (Michael Moran) 3/1997
- Tommaso Padoa Schioppa, *Europa, forza gentile*, Il Mulino, 2001 (Franco Mosconi) 3/2002
- Edmondo Paolini, *Altiero Spinelli- From the Struggle against Fascism to the Struggle for a European Federation, 1920-1948: Documents and Evidence*, Il Mulino, Bologna, 1996 (Antonio Majocchi) 1/1998
- Gaetano Quagliariello, *De Gaulle e il gollismo*, Il Mulino, Bologna, 2003 (Dario Velo) 2-3/2004
- Marina Ricciardelli, Sabine Urban and Kostas Nanopoulos (eds.), *Globalization and Multicultural Societies: Some Views from Europe*, University of Notre Dame Press, 2003 (Ulrike Mayrhofer) 3/2003
- Jeremy Richardson (ed.), *European Union: Power and Policy-Making*, Routledge, 1996 (Wyn Grant) 3/1997
- Giuseppe Tognon (ed.), *La tela di Prodi. Una Costituzione per un'Europa più democratica*, Baldini e Castaldi, Milano, 2003 (Floriana Sipala) 3/2003
- Sabine Urban (ed.), *Europe in the Global Competition. Problems - Markets, Strategies*, Gabler, Wiesbaden, 1997 (Alberto Onetti) 1/1998

Index of the Articles by Issue

Vol. 1 No. 1 1996

ARTICLES

Pierre Maillet, Quelle organisation monétaire dans une Europe élargie à géométrie variable organisée?

Dario Velo, Europe's Mediterranean Policy between Variable Geometry and Single Market

Tibor Palánkai, The Enlargement of the EU toward East: Monetary and Financial Aspects. The Hungarian Case

Alain Buzelay, Des volontés d'Union au risque d'éclatement communautaire. Les enjeux de la Conférence intergouvernementale de 1996

Peter-Christian Müller Graff, Subsidiarity as a Legal Principle

Lorenza Violini, Subsidiarity and the Welfare State in Italy

Léo Moulin, The Medieval Monastic Economy: a Factor of European Unity

Vol. 2 No. 1 1997

ARTICLES

SOCIETY

Alberto Quadrio Curzio, European Union and Italian Federalism. Is there a Catholic Thought?

INSTITUTIONS

Sergio Pistone, The Florence Club and the Intergovernmental Conference for the Revision of the Maastricht Treaty

Vincenzo Guizzi, The European Union between Widening and Strengthening

POLICIES

Jan Vit, A Central Bank View of the Integration of Central and East European Countries into the World Market Environment

DOCUMENTS SECTION

Jean Monnet Professors in Economics, Manifesto of the “Group of 17”, The Coherence of Economic Policies in a Differentiated Europe

BOOK REVIEWS

Papers of the Symposium of the Jean Monnet Chairs on the 1996 Intergovernmental Conference, Brussels 6-7 May, European Commission, Jean Monnet Project and Universities - DG X (Antonio Majocchi)

F. Citterio and L. Vaccaro, *What kind of federalism for what kind of Europe. The contribution of the Christian tradition* (Maurizio E. Maccarini)

Vol. 2 No. 2 1997

EDITORIAL

Dario Velo, Two Lives for Europe. In Memory of M. Albertini and E. Noël

ARTICLES

SOCIETY

Franco Praussello, Migration Flows in an Enlarged European Union

POLICIES

Jean-Claude Gautron, La Politique Méditerranéenne de l'Union Européenne (vetera et nova)

Alberto Majocchi, Europe's Sustainable Development and the Federally-Minded Hard Core of Countries

Willem Molle, Cohesion and Fiscal Federalism: the European Experience

INSTITUTIONS

Pietro Russo, The Administrative Liability of the Officials of the European Communities. Problems and Prospects

Vol. 2 No. 3 1997

ARTICLES

SOCIETY

Sabine Urban, Le "Modèle" Rhénan

Fulvio Attinà, Nationalism and Europeanism: the European Union and the Question of Multiple Political Identity

INSTITUTIONS

Peter-Christian Müller Graff, Law Development by the European Court of Justice

POLICIES

Christian Louit, Fédéralisme fiscal: l'expérience française d'après Maastricht

Youri Borko, Russia and the EU Relations in the 21st Century: Four Possible Scenarios

BOOK REVIEWS

Jeremy Richardson (ed.), *European Union: Power and Policy-Making*, Routledge, 1996 (Wyn Grant)

Giandomenico Majone, *Regulating Europe* (Michael Moran)

Vol. 3 No. 1 1998

ARTICLES

SOCIETY

Dario Velo, Globalization and Welfare State Reform

Raimondo Cagiano de Azevedo, Fédéralisme européen et politiques sociales

INSTITUTIONS

Christian Aubin, Vers la Monnaie Unique Européenne: entre volontarisme et pragmatisme

POLICIES

Pierre Maillet, La gestion budgétaire de l'Union européenne dans les quinze à vingt prochaines années

Roderick Pace, The Domestic and International Politics of the Next Mediterranean Enlargement of the European Union

Michelle Egan, Regulatory Policies, Corporate Strategies and Market Integration

BOOK REVIEWS

Edmondo Paolini, *Altiero Spinelli- From the Struggle against Fascism to the Struggle for a European Federation, 1920-1948: Documents and Evidence*, Il Mulino, 1996 (Antonio Majocchi)

Sabine Urban (ed.), *Europe in the Global Competition. Problems - Markets, Strategies*, Gabler, 1997 (Alberto Onetti)

Vol. 3 No. 2 1998

ARTICLES

SOCIETY

Wallace E. Oates, Environmental Federalism and European Union: Some Reflections

POLICIES

Michael Hübel, Recent Developments in European Community Public Health Policy

Joaquín Roy, The Helms-Burton Law: EU's Perception and Reaction

Gianni Benzi, New European Pharmaceutical System and "Drug Value"

INSTITUTIONS

Salvatore Zecchini, Financial Relationships between OECD and Eastern European Countries: Evolution and Perspectives

Vol. 3 No. 3 1998

ARTICLES

POLICIES

Pierre Maillet, L'Euro: de l'Europe économique à l'Europe politique

Guido Montani, The Government of the Economy in Europe. A Post-Keynesian Approach

INSTITUTIONS

Roberta Pezzetti, The Impact of the Euro on African Economic and Monetary Unions: What Future for the Franc Zone?

SOCIETY

Marie-France Mialon, Hôpital et santé publique en droit français: l'incidence des réformes de 1996

Dimitris N. Chrysochoou, Theorising about the Future of Democracy in the European Union

Vol. 4 No. 1 1999

ARTICLES

SOCIETY

Peter Bofinger, The Euro and the “New Bretton Woods”

Carlo Secchi, European Economic Policy in the Post-Euro Era

POLICIES

Dimitrios Giannias, Integration in the EU and the Allocation of the Regional Development Funding

Ernst Jonsson, Swedish Experience of Performance-Related Payment and Competition for Patients

HISTORY

Daniela Preda, First Attempts to Found a European Federal State: a Retrospective Glance

Vol. 4 No. 2 1999

COMMENT

Antonio Papisca, Human Rights and Civil Society Movements: the Critical Mass for Improving European Integration

ARTICLES

SOCIETY

Jacky Fayolle, La régulation économique et sociale de l’Union monétaire: un état des problèmes

Dario Velo, Towards a “Federal” Organizational Model for the Firm: Outsourcing and the Search for Firm - Models other than the American Large Integrated Enterprise

POLICIES

Lorenza Sebesta, In Favour of a European Security Policy. Hints on Theory and Empirical Evidence

Andrea Ordanini and Laura Zanetti, The Non-Monetary Effects of the Far East Financial Crisis on European Union Economies

Vol. 4 No. 3 1999

ARTICLES

POLICIES

Pierre Maillet, Une vision élargie de la coordination budgétaire dans l'Union européenne

Costas Karfakis, Euro and Drachma: Fixed or Flexible Partnership?

Jørgen Drud Hansen and Jan Guldager Jørgensen, How to Play Safe in Fiscal Policy under the Stability Pact

SOCIETY

Franco Praussello, Euro-Governance and the Process of Regional Adjustment within the EMU

INSTITUTIONS

Gaetana Trupiano, Enlargement of the EU and its Impact on EU Budget and Procedures

Vol. 5 No. 1 2000

ARTICLES

INSTITUTIONS

Joachim Wieland, Problems of Fiscal Federalism

Dario Velo, Currency Neutralisation and the Governance of Globalisation

ECONOMY

Sabine Urban, Les rapprochements d'entreprises entre Europe occidentale et Europe centr'orientale. Quelques réflexions stratégiques et données empiriques

HISTORY

Sergio Pistone, Altiero Spinelli and a Strategy for the United States of Europe

Vol. 5 No. 2 2000

ARTICLES

INSTITUTIONS

Peter-Christian Müller Graff, The Treaty of Amsterdam – Characteristics and Perspectives

Salvatore Aloisio, The Italian Constitution and European Constitutional Standardization

SOCIETY

Pierre Maillet, La gouvernance européenne face aux récentes et futures transformations économiques et sociales

HISTORY

Daniela Preda, La politique étrangère et de la sécurité de De Gasperi: une hypothèse d'interprétation

Vol. 5 No. 3 2000

EDITORIAL

Dario Velo, From European Governance of Currency to European Governance of the Economy. A Finance Minister for Euro Area Member States

ARTICLES

POLICIES

Ahmed Aghrout, The Euro-Maghreb Free Trade Area: Challenges and Opportunities

Enrico Cotta Ramusino, The Position of the Euro Area in the Process of Financial Globalization

HISTORY

Maria Grazia Melchionni, Charles de Gaulle and Jean Monnet: Two Differing Strategies for Europe

Vol. 6 No. 1-2 2001

EDITORIAL

Dario Velo, The Third System, Economic Ethics and Subsidiarity

ARTICLES

SOCIETY

Pierre Maillet, Un modèle de gouvernance européen favorable à l'apparition d'une politique sociale diversifiée et coordonnée

Alberto Onetti, Subsidiarity as an Organisational Principle. The Non-Profit Experience in Germany

INSTITUTIONS

Roland Klages LL.M., Legal Aspects of the Stability Pact in the Light of the Economic Constitution of the European Community

Pierre-Yves Monjal, Le contrôle a posteriori de la Cour de justice des Communautés européennes sur les accords externes. Une intégration sous surveillance des accords externes dans l'ordre juridique communautaire

POLICIES

Fulvio Attinà, The European Security Partnership, Nato and the European Union

Dimitrios Giannias, Panagiotis Liargovas and Dionysios Chionis, An Assessment of the European Union Regional Policy towards the New Independent States

Vol. 6 No. 3 2001

EDITORIAL

Romano Prodi, Europe's Union and Reunification

ARTICLES

SOCIETY

Silvia Bruzzi, Non-for-profit Organisations in the USA Health Care System: Hints for the European Welfare Reform?

INSTITUTIONS

Paolo Rosa, Non-Proliferation and the European Union: an Institutional Perspective

POLICIES

Sandro Gozi, Towards Eurussia? New Perspectives of the EU-Russia Relationship

Florian Güssgen, Of Swiss Army Knives and Diplomacy. A Review of the Union's Diplomatic Capabilities

Stelios Stavridis, European Security and Defence after Nice

Vol. 7 No. 1 2002

ARTICLES

INSTITUTIONS

Mario Telò, L'interdépendance entre la gouvernance européenne et la gouvernance globale

SOCIETY

Pierre Maillet, L'Europe comme réponse aux défis du 21e siècle

Enrica Pavione, The Role of Non-profit Organisations in the Dutch Welfare System: the Case of Health Care Services

POLICIES

Zhu Guichang, China and the Asia-Pacific Security System

Maria Weber, China's 21st Century Challenge: a Balance of Power between Japan and US

Vol. 7 No. 2 2002

ARTICLES

SOCIETY

Stefano Zamagni, Migrations, Multi-culturality and Politics of Identity

ECONOMY

Guido Montani, One Market, One Money. The Political Economy of Supranational Integration

HISTORY

Daniela Preda, The Schuman Plan: the First Step to European Unity and the First European Antitrust Law

POLICIES

Jan Guldager Jørgensen, Teit Lühje, and Philipp J.H. Schröder, European Patterns of Specialization from Trade

Fulvio Attinà, The Study of EU Politics: What is it and Who Does What? EU Politics in "Committed" PS Journals (1996-2000)

Vol. 7 No. 3 2002

ARTICLES

ECONOMY

Sabine Urban, Inter-firm and Inter-organizational Linkages: a Tortuous Route between Rationality, Emotion and Politics

SOCIETY

Lorenza Violini, A la recherche d'une bonne gouvernance

POLICIES

Finn Olesen, European Integration: On the Road to Prosperity?

INSTITUTIONS

Domenico Gammaldi, Evolution of Banking and Financial Systems: the New Model of Supervision

BOOK REVIEWS

Tommaso Padoa Schioppa, *Europa, forza gentile*, Il Mulino, 2001 (Franco Mosconi)

Maria Matilde Benzoni, Brunello Vigezzi (eds.), *Storia e storici d'Europa nel XX Secolo*, Unicopli, 2001 (Lara Piccardo)

Vol. 8 No. 1-2 2003

ARTICLES

SOCIETY

Alberto Majocchi, Globalization, Sustainable Development and the European Social Model

Dario Velo, Corporate Social Responsibility in the Global Market

INSTITUTIONS

Sandro Gozi, New Frontiers and New Policies in Europe

J. Andrés Faïña, Antonio García-Lorenzo, Jesús López-Rodríguez, Decision-Making in a Deepening European Union

POLICIES

Stavros Rodokanakis, Fifteen Years (1988-2002) of Structural Funds' Intervention: Critical Evaluation and Impact on Economic and Social Disparities among EU Countries and Regions

Teit Lüthje, European Integration and Economic Growth

Vol. 8 No. 3 2003

ARTICLES

SOCIETY

Elise S. Brezis, Economic Cooperation and Conflict Resolution: Europe and the Middle East

ECONOMY

Guido Montani, The European Union, Global Public Goods and Post Hegemonic World Order

INSTITUTIONS

Giovanna Iurato, Partnership and Structural Funds: Set up and Conditionings on Regional Participation

Christian Aubin, Jean-Pierre Berdot, Daniel Goyeau et Jacques Léonard, Choix dynamique d'un régime de change pour les PECO dans leur transition vers l'Euroland

BOOK REVIEWS

Giuseppe Tognon (ed.), *La Tela di Prodi. Una Costituzione per un'Europa più democratica*, Baldini e Castaldi, Milano, 2003 (Floriana Sipala)

Marina Ricciardelli, Sabine Urban and Kostas Nanopoulos (eds.), *Globalization and Multicultural Societies: Some Views from Europe*, University of Notre Dame Press, 2003 (Ulrike Mayrhofer)

Vol. 9 No. 1 2004

ARTICLES

SOCIETY

Dario Velo, The European Model of Society and the European Model of the Enterprise: the Cosmopolitical Enterprise

Alberto Onetti, Aligning Business Strategy with Social Responsibility. The Balanced Scorecard in Hospitals

POLICIES

Franco Praussello, Eurozone Stability in the Aftermath of Enlargement

ECONOMY

Ulrike Mayrhofer, Franco-Italian Strategic Alliances: A European Approach to Interfirm Cooperation

Vol. 9 No. 2-3 2004

ARTICLES

SOCIETY

Silvia Bruzzi and Dario Velo, Health Care Systems in a Changing Society and a Changing State: Rationalisation vs. Innovation

ECONOMY

Domenico Moro, Towards a European Industrial Policy: Energy Payments in Euros and “Enhanced Cooperation” as Pillars for a European Strategic Petroleum Reserve

Stefania Primavera, Economic Integration between Turkey and Israel in the Framework of the Euro-Mediterranean Partnership

INSTITUTIONS

Nigel Johnson, The Principle of Subsidiarity and Sub-national Government in the UK: Devolution to the English Regions

POLICIES

Janique Beaulande, Competition in Quality inside Monetary Union:
What about Intra-Industry Trade and Asymmetric Shocks?

BOOK REVIEWS

Jacques Bourrinet, *Le pacte de stabilité et de croissance*, Presses
Universitaires de France, 2004 (Silvia Bruzzi)

Gaetano Quagliariello, *De Gaulle e il gollismo*, Il Mulino, 2003
(Dario Velo)

Vol. 10 No. 1 2005

ARTICLES

ECONOMY

Sabine Urban, The European Welfare State under Pressure: between European and Global Integration. Some Critical Issues

POLICIES

Franz Marhold, The Interaction between European Economic Law, Fundamental Freedoms and Social Security

INSTITUTIONS

Christian Aubin, Biens publics et régionalisation

SOCIETY

Daniele Archibugi, Notes on Democracy in the European Union

Maria Martellini, Business and Society

Vol. 10 No. 2 2005

EDITORIAL

Dario Velo, The European Economic Union: the European Energy Authority

ARTICLES

ECONOMY

J.-Gérard Lieberherr, Pour une Agence Européenne de l'Énergie. Traité constitutionnel, Union Monétaire et Union Économique

Silvia Bruzzi, European Healthcare Systems between Market and Cooperation: What Role for European Institutions?

HISTORY

Emanuela Usai, Models of State Organisation in "Other" Cultures

POLICIES

Antonio Majocchi, Ulrike Mayrhofer, Davide Secchi and Sabine Urban, Corporate Governance and Social Responsibility in Europe: an Analysis of French and Italian SMEs

Vol. 10 No. 3 2005

ARTICLES

ECONOMY

Dario Velo, The European Federal Enterprise as a Tool for a Long-term European Economic and Industrial Policy

Laura Bottinelli, Towards a European Governance of the Economy: Insights from the Galileo Project

Stefania Primavera, Federal Government Corporations and their Role in US Industrial Policy: what Prospects for a Large European Federal Enterprise?

HISTORY

Daniela Preda, Alcide De Gasperi: Atlanticism and Europeanism

POLICIES

Jørgen Drud Hansen, A Political Economy Analysis of the Eastwards Enlargement

Vol. 11 No. 1 2006

EDITORIAL

Jean-Claude Gautron, L'échec de la Constitution européenne en France

ARTICLES

POLICIES

Franco Mosconi, The Age of "European Champions" - A New Chance for EU Industrial Policy

ECONOMY

Silvia Bruzzi, Cosmopolitical Enterprise and Healthcare Services: towards a European Healthcare Management Model?

INSTITUTIONS

Hans Van Meerten, The Legal Acts in the European Constitution

Index of the Articles by Abstract

The Euro-Maghreb Free Trade Area: Challenges and Opportunities

Ahmed Aghrout – *University of Salford, United Kingdom*

L'instauration graduelle d'une zone de libre-échange avec chacun des pays du Maghreb est au centre de la nouvelle politique méditerranéenne de l'Union européenne. C'est un processus qui vise à remplacer le régime préférentiel unilatéral par des échanges basés sur la réciprocité en termes de concessions. Partie centrale du projet global de partenariat Euro-Méditerranéen, cette zone constitue un défi majeur pour les économies de la région. Le démantèlement de la protection tarifaire et le coût nécessaire pour la mise à niveau du tissu industriel vont non seulement causer la disparition inévitable d'une bonne partie de leurs entreprises, mais aussi introduire des contraintes sur leurs ressources qui sont déjà limitées. Les effets positifs de ce projet ne se situent pas dans l'immédiat et par conséquent dépendront dans une large mesure du succès des transformations entreprises durant la phase de transition.

The Italian Constitution and European Constitutional Standardization

Salvatore Aloisio – *University of Modena and Reggio Emilia, Italy*

L'article propose des réflexions sur le rapport entre la réalisation d'une Constitution européenne et le système constitutionnel italien. Le transfert de pouvoirs au profit de l'Union européenne rend nécessaire, pour que le principe démocratique ne soit pas violé, une participation populaire dans la tentative constituante européenne; il apparaît donc nécessaire de sonder la perspective d'une admissibilité constitutionnelle de l'adhésion de l'Italie à un Etat fédéral européen. Ces frontières paraissent exister sur la base des arts. 11 et 1 de la Constitution, du référendum du 1989 et de l'adhésion à la thèse de la divisibilité de la souveraineté.

Notes on Democracy in the European Union

Daniele Archibugi – *Italian National Research Council, Italy*

On soutient souvent que les institutions de l'Union européenne ne seraient pas suffisamment démocratiques et qu'une intégration plus poussée risquerait d'augmenter ce déficit démocratique. Toutefois, il serait peut-être mieux de se poser une contre-question: quel serait le taux de démocratie existant dans chaque Etat membre de l'Union européenne en l'absence des institutions communautaires? Le projet européen a été un véhicule formidable de démocratie qu'il a consolidé au Sud aussi bien qu'au Nord du continent tout en augmentant graduellement la représentativité, la transparence et la participation dans les institutions communautaires.

Nationalism and Europeanism: the European Union and the Question of Multiple Political Identity

Fulvio Attinà – *University of Catania, Italy*

1. Introduction – 2. The “A Posteriori” Explanation of European Integration – 3. Introducing Nation and Identity – 4. Is “War” Still a Rank-Ordering Mechanism of Political Identity? – 5. Democracy and Levels of Government – 6. Levels of Government and the Changing International System – 7. From Nationalism to Europeanism – 8. Has Europeanism Really a Chance? The Role of the Institutional Software – 9. An “Interim” Conclusion.

The European Security Partnership, Nato and the European Union

Fulvio Attinà – *University of Catania, Italy*

Les données mettent en évidence une baisse dans le pourcentage des Etats liés par des pactes de défense en commun. En même temps, de nouvelles formes d’entente pour la sécurité ont été créées par les gouvernements de ces Etats. Cet article se concentre sur les ententes concernant la sécurité régionale. Nous proposons d’interpréter l’intérêt décroissant des gouvernements à s’engager dans des pactes d’alliance militaire et l’intérêt grandissant à créer des ententes sous forme d’association pour la sécurité régionale, vu qu’il s’agit d’un changement considérable dans la pratique de la sécurité internationale. Après avoir défini le concept d’association pour la sécurité régionale, qui se situe en opposition aux concepts de pacte militaire et de communauté de sécurité, l’article examine comment l’OTAN et l’UE se sont adaptés à cette association pour la sécurité européenne, qui a pris forme et s’est développée au cours de la longue expérience du processus Helsinki.

The Study of EU Politics: What Is It and Who Does What? EU Politics in “Committed” PS Journals (1996-2000)

Fulvio Attinà – *University of Catania, Italy*

Au cours des années quatre-vingt dix, les politiques et les relations internationales de l’Union européenne, sujet de recherche conduite par un petit groupe d’experts en science politique depuis plusieurs années, ont changé pour devenir un marché en cours de croissance. En tant que nouvelle sous-discipline à l’intérieur de la vaste gamme des sous-disciplines formant la discipline de la science politique, l’étude des politiques de l’UE emploie toutes les méthodes et les instruments pour la recherche détenues par la science politique contemporaine. Mais l’étude des politiques UE est elle-même sujette à débat en ce qui concerne théorie et méthodologie. Les analystes des politiques UE se retranchent dans deux «camps» opposés: les-ténants d’une approche à niveau multiple de la gouvernance et les-ténants de l’approche d’un point de vue du système politique. Les deux approches sont basées sur des hypothèses différentes inspirant des programmes différents de recherche et d’étude. À quel point sont-ils proches ou éloignés? Quelle attraction

les questions faisant partie de chaque programme exercent-elles pour les chercheurs engagés dans l'analyse des politiques de l'Union européenne? Les réponses à ces demandes sont l'objet de cette étude, qui recouvre également une étude des articles publiés après 1996 dans cinq journaux de science politique. L'étude inclut les données sur les sujets et thèmes les plus importants de chaque article, ainsi que les pays d'affiliation institutionnelle des auteurs. Nous avons également inclus une analyse transversale de ces sujets et de l'affiliation institutionnelle des auteurs dans cette étude. L'objectif de l'analyse est de comprendre ce qu'est l'étude des politiques de l'UE et des relations internationales et de comprendre qui fait quoi dans l'étude des politiques UE.

Vers la Monnaie Unique Européenne: entre volontarisme et pragmatisme

Christian Aubin – *Université de Poitiers, France*

During the preparation of the project for a European Monetary Union, two views were opposed, corresponding to some divergence of interests. The resulting difficulties have been overcome through trade-offs and compromises. Pragmatism and voluntarism have led Europe at the eve of quite an original experiment. Characterised by a Monetary Union without a political union, this project is not free from any danger. While defining the common monetary policy, the European Central Bank shall discard at the same time too much flexibility, owing to the desire to content everybody, and too much strictness, aiming at asserting its independence. Even if some preventive arrangements exist, they should not preclude from pragmatism in the interpretation and implementation of the Monetary Union institutional framework.

Biens publics et régionalisation

Christian Aubin – *Université de Poitiers, France*

Excludability plays a secondary role of in the definition of a public good but it is of primary importance in the determination of the level at which it is offered. Hence, one may question the relevance of a regional area, uniting sovereign countries, as the right place to supply international public goods. Two complementary approaches are used to deal with this question. The first one reminds of the justifications that can be invoked from a normative point of view. The second one takes a positive point of view to outline further reasons that can explain the transfer of the supply of public goods from the national level to a higher regional level. As a complement, the analysis presents various types of institutional organisation that can be implemented to manage the supply of public goods at the regional level.

Choix dynamique d'un régime de change pour les PECO dans leur transition vers l'Euroland

Christian Aubin, Jean-Pierre Berdot, Daniel Goyeau et Jacques Léonard – *Université de Poitiers, France*

Starting from a study of the variety of exchange rate regimes offered to CEECs on their way towards EMU, this paper intends to identify, given the actual constraints faced by these countries, the optimal solution to ensure an economically sustainable transition avoiding disequilibria and speculative crises. The analysis outlines the crucial role of nominal exchange rate management as related to the likely move of the real exchange rate toward its equilibrium value. This leads to advocate a managed flexible exchange rate regime, along with an inflation target, as a preliminary stage before the adhesion to EMS-bis.

Competition in Quality inside Monetary Union: What about Intra-industry Trade and Asymmetric Shocks?

Janique Beaulande – *University of Poitiers, France*

On envisage les problèmes de spécialisation et de commerce intra-branche en Union monétaire en introduisant la différenciation qualitative de la production. Le traitement de ces problèmes par la théorie des zones monétaires optimales néglige en effet cet aspect fondamental. On montre que la prise en compte du commerce croisé de produits différenciés qualitativement relativise l'intérêt du commerce intra-branche en général. Par ailleurs, l'Union monétaire accroît le rôle des facteurs de compétitivité hors-prix et est susceptible de conduire à une spécialisation qualitative. Selon que les avantages technologiques seront ou non distribués entre pays membres, le commerce intra-branche de qualité peut être source d'une plus grande asymétrie que le commerce inter-branche.

New European Pharmaceutical System and "Drug Value"

Gianni Benzi – *European Agency for the Evaluation of Medicinal Products (EMA), United Kingdom, and University of Pavia, Italy*

Les autorités de réglementation et les décideurs peuvent employer la "valeur des drogues" pour s'aider à décider quels sont les produits pharmaceutiques pouvant être définis vraiment innovatifs, quelles sont les règles qu'il faut appliquer, quelles sont les mesures de maîtrise médicalisée des dépenses de santé et quelles sont les limitations à l'appliquer, etc. Les analyses de la valeur de la drogue, réalisées au moment de la thérapie, permettent un meilleur accès aux patients, ainsi que d'obtenir des renseignements plus précis sur la consommation des ressources et de l'effet engendré par la pharmacothérapie, d'un point de vue de la lutte pour la vie, ainsi que de la qualité de la vie.

The Euro and the “New Bretton Woods”

Peter Bofinger – *Universität Würzburg, Germany and CEPR*

L'article examine les imperfections découlant des dispositions concernant les taux d'échange existants et démontre que le caractère à court terme des marchés financiers est un problème d'une importance exceptionnelle pour les deux genres de dispositions concernant le taux d'échange. Par conséquent, des facteurs fondamentaux de la macro-économie n'ont aucune influence sur des taux d'échange élastiques, en ce qui concerne le court et le moyen terme. Sous des taux fixes, la myopie des marchés financiers amène à des entrées et des sorties de capital qui créent des cycles d'expansion et de faillite. Vu la situation, il n'est pas étonnant qu'un numéro grandissant d'économistes importants soit, désormais, favorables à des contrôles sur les capitaux. Dans cet article, nous introduisons une approche alternative, fondée sur l'hypothèse que la stabilité du taux d'échange est un bien public pour l'économie mondiale. Sous l'égide d'un nouveau Bretton Woods, les banques centrales, ayant des devises fortes, devraient être obligées de soutenir les banques centrales se trouvant sous attaque spéculative. Bien entendu, un soutien de ce genre est uniquement possible si toutes les banques centrales suivent des politiques nationales axées sur la stabilité et si leurs marchés financiers se conforment aux critères internationaux d'un règlement de prudence. La structure du nouveau Bretton Woods s'appuierait sur le dollar, l'euro et le yen comme colonnes portantes. Toutes les autres devises deviendraient des satellites d'une de ces trois colonnes.

Russia and the EU Relations in the 21st Century: Four Possible Scenarios

Youri Borko – *Russian Academy of Sciences, Russia*

1. Introduction – 2. Asymmetric Europe – 3. Scenarios for Russian-European Relations – 4. The Agreement on Partnership and Cooperation (APC) – 5. Prospects for Implementation of the APC.

Towards a European Governance of the Economy: Insights from the Galileo Project

Laura Bottinelli – *University of Pavia, Italy*

Le processus d'intégration européenne a toujours trouvé des stimuli importants pour son développement progressif dans les problématiques d'origine économique. Le contexte compétitif actuel, caractérisé en premier lieu par la mondialisation des marchés, propose à présent le défi de la réalisation d'une plus grande coordination des interventions effectuées au niveau communautaire pour supporter des secteurs industriels spécifiques, stratégiques pour assurer une hausse de la compétitivité de l'ensemble du système socio-économique européen. L'absence d'un vrai gouvernement européen rend nécessaire la détermination de formes entrepreneuriales et institutionnelles innovantes permettant d'atteindre cet

objectif. Dans ce cadre, l'article se propose d'analyser l'intéressant exemple de la constitution, de la part de l'Union européenne et de l'Agence Spatiale Européenne, de l'entreprise commune Galileo pour la réalisation d'un système européen de positionnement satellitaire. Ce projet apparaît en effet important non seulement du point de vue scientifique-technologique mais aussi politique dans la mesure où il permettra à l'Europe d'acquiescer son indépendance vis-à-vis de l'unique système satellitaire à ce jour disponible, c'est-à-dire le Global Positioning System (GPS) américain. La modalité organisationnelle définie pour la réalisation du système Galileo, la constitution d'une entreprise commune, représente en outre le premier exemple de collaboration structurée entre l'Union européenne et l'Agence Spatiale Européenne capable de fournir une aide plus coordonnée au secteur spatial européen. Le rôle joué par l'entreprise commune, surtout relativement à l'attribution des adjudications externes et à l'allocation des fonds pour la recherche et développement, peut en effet être comparé à celui d'une Agence européenne pour le secteur spatial. Cet organisme peut par conséquent être considéré comme un premier exemple, même si en devenir, d'entreprise fédérale européenne.

Economic Cooperation and Conflict Resolution: Europe and the Middle East

Elise S. Brezis – *Bar-Ilan University, Israel*

L'Union européenne est probablement l'un des meilleurs exemples dans l'histoire des résultats positifs de la coopération économique qui dans le temps amène à une harmonisation croissante parmi les Etats-nations. La question est de voir si la dynamique qui s'est produite en Europe est un phénomène qu'on pourrait exporter en d'autres pays ou en d'autres régions. Cet article se propose de présenter une structure globale qui permet une analyse de la relation entre coopération économique et coopération politique, dans le but de déterminer les circonstances dans lesquelles la coopération économique est bénéfique. La structure se base sur deux éléments qui ont été jusqu'ici exclus des débats sur la coopération économique, bien qu'ils soient d'une importance capitale dans la relation entre coopération économique et résolution des conflits, à savoir l'écart de production et la confiance. A l'aide de cette structure, l'Auteur démontre que l'implémentation du Processus de Barcelone n'est pas optimale et conclut son analyse en examinant le type optimal d'intervention de l'Union européenne dans le processus de paix au Moyen Orient.

Non-for-profit Organisations in the USA Health Care System: Hints for the European Welfare Reform?

Silvia Bruzzi – *University of Pavia, Italy*

Aux États-Unis les opérateurs sans but lucratif accomplissent historiquement un rôle central dans l'exécution des politiques sociales. Le secteur des services de la santé en est l'exemple le plus important, vu que les principaux fournisseurs de services de la santé sont, par tradition, sans but lucratif. Dès la moitié des années '90, ce secteur a été l'objet d'un processus de conversion au cours duquel un

numéro grandissant d'opérateurs sans but lucratif ont converti leur statut légal pour devenir des opérateurs à but lucratif. Dans ce contexte, le système de la santé des Etats-Unis représente un point de repère fondamental pour tous les pays européens qui sont en train d'aborder un procédé de transition dans leurs systèmes de welfare state, pour arriver à des nouvelles solutions de welfare mix, où les opérateurs sans but lucratif sont appelés à accomplir un rôle de plus en plus important. Si, en effet, on a toujours regardé le système de la santé américaine à la recherche de solutions de gestion et de taxation les plus aptes à soutenir le développement du secteur en question, son évolution plus récente semblerait susciter une motivation pour une recherche, de la part des pays européens, de solutions qui soient le plus cohérentes possible avec leur tradition de solidarité.

European Healthcare Systems between Market and Cooperation: What Role for European Institutions?

Silvia Bruzzi – *University of Pavia, Italy*

L'expérience européenne constitue un point de référence fondamental du débat qui s'est développé au cours des vingt dernières années autour de la crise des systèmes de santé des pays industrialisés. Durant les diverses phases historiques, l'Europe a souvent joué le rôle de laboratoire pour trouver des solutions institutionnelles innovantes. À l'heure actuelle, c'est le processus d'intégration européenne qui offre aux pays membres une nouvelle importante occasion pour relancer un modèle social, qui, dans une grande partie du monde, a historiquement exercé la fonction de moteur du développement. C'est pour cette raison que, à partir de la reconnaissance des origines historiques communes, l'article parcourt les politiques adoptées par les pays européens durant les vingt dernières années. Leur convergence substantielle, en premier lieu vers des solutions de marché puis vers des solutions qui valorisent le partenariat et l'intégration, met en évidence la matrice culturelle européenne commune de systèmes de santé traditionnellement pris en considération uniquement du point de vue de leur dimension nationale. L'évolution des systèmes nationaux peut donc alimenter par le bas le processus d'intégration, en suggérant aux institutions européennes l'opportunité d'assumer des responsabilités politiques grandissantes pour que s'affirme un modèle de gestion des services de santé où la solidarité, l'efficacité et les investissements puissent bénéficier d'un soutien réciproque.

Cosmopolitical Enterprise and Healthcare Services: towards a European Healthcare Management Model?

Silvia Bruzzi – *University of Pavia, Italy*

La gestion de services de santé est devenue l'objet du débat institutionnel et scientifique au niveau européen en des temps plutôt récents. Le développement des études de stratégie dans le domaine de la santé en Europe coïncide principalement avec la mise en train des processus de réforme institutionnelle des

systèmes de santé visant à modifier le contexte d'action des acteurs publics et privés. C'est la plus grande turbulence environnementale qui a mis en évidence, en particulier, l'urgence de doter ces entreprises d'instruments de gestion adaptés. C'est à la lumière de ces considérations que l'article se propose de comprendre, à partir de l'analyse des spécificités de ce secteur productif, s'il est possible de concevoir, pour ces organisations, des modèles de gestion innovants en mesure de mettre adéquatement en valeur ses typicités plutôt que de répliquer des instruments conçus dans d'autres phases historiques pour d'autres réalités productives. Dans ce but, l'article se propose de faire le point sur l'état de l'art des études de management, en valorisant en particulier les expériences développées de façon originale dans le contexte sanitaire et qui sont aujourd'hui encore en phase d'expérimentation. Ces études, qui s'inspirent de manière commune au respect et à la mise en valeur des aspects originaux de la réalité sanitaire, sont caractérisées par un fort contenu d'innovation et apparaissent en conséquence destinées à amorcer un profond processus de renouvellement des approches traditionnelles à la gestion.

Health Care Systems in a Changing Society and a Changing State: Rationalisation vs. Innovation

Silvia Bruzzi and Dario Velo – *University of Pavia, Italy*

Les systèmes de santé connaissent un processus de changement profond dans tous les pays industrialisés. À la base de cette évolution il y a plusieurs causes. D'un côté, il y a les raisons liées au mûrissement physiologique des systèmes, largement discutées dans la littérature, qui agissent sur la demande aussi bien que sur l'offre. De l'autre, il y a des facteurs qui, en étant en amont des systèmes de santé, sont le plus souvent négligés dans le débat en cours, mais qui ont, pourtant, un effet important sur le processus d'évolution qui est en train de se produire actuellement. On se réfère ici à deux processus qui, de façon étroitement interconnectée, sont en train d'avoir des répercussions importantes sur le contexte institutionnel européen, à savoir, le processus de globalisation et le processus d'intégration basé sur la subsidiarité. Cet article se propose de mettre en évidence la mesure dont ces facteurs pèsent sur les traits principaux des systèmes de santé que l'évolution en cours est en train de dessiner.

Des volontés d'Union au risque d'éclatement communautaire. Les enjeux de la Conférence intergouvernementale de 1996

Alain Buzelay – *Université de Nancy II, France*

1. Introduction: de l'Europe des Six à l'Europe des Quinze – 2. La spécificité de l'Europe des Quinze et ses exigences – 2.1 Un processus de convergence et de redistribution – 2.2 Un cadre d'harmonisation et de cohérence – 3. Les causes d'éclatement communautaire et leur maîtrise – 3.1 Un fonctionnement jugé inadapté – 3.2 Une redistribution jugée impraticable – 3.3 Une régulation sociale jugée excessive – 4. Conclusion.

Fédéralisme européen et politiques sociales

Raimondo Cagiano de Azevedo - *University La Sapienza, Italy*

A number of measures have been adopted by all European Union countries to tackle unemployment. Unfortunately, we are bound to observe that they have been unsuccessful, in view of Europe's persisting and significant unemployment. Redundant workers and people, in general, all want something different, but when solutions are found, the tendency is to consider social phenomena as a whole and to standardize solutions. This is not only in contradiction with the personal dimension of problems, but also contradicts technological, economic and civil development in our societies. With this target in view, European solutions must be found for European problems and domestic solutions found for domestic problems. As regards the European Community, this kind of answer is exclusively possible from a federalist point of view: a federalism able to find its driving force and a democratic control of European economy, within the framework of the European Parliament. A European Parliament which would take the differences in requirements and cultures, including the current attitudes of our societies, into account and consider these differences as values to enhance and not just as irritations to be set aside. To achieve the above, we must prepare with awareness, precision, culture and accurate choices. It is our opinion that personalized and global federalism can achieve this purpose.

Theorising about the Future of Democracy in the European Union

Dimitris N. Chrysochoou - *University of Exeter, UK*

Cet article a le but d'explorer les relations entre la démocratie transnationale et l'organisation régionale, vu que cette dernière est représentée par l'Union européenne. Il se propose d'évaluer si l'Union possède, à l'heure actuelle, les compétences d'un régime démocratique, se fondant sur des relations qui en vaillent réciproquement la peine, parmi ses parties composantes, qui sont l'Etat et le citoyen. Dans ce contexte, l'article a le but de développer une plus grande compréhension des limites et des possibilités de développer la démocratie parmi les démocraties: un ordre démocratique transnational, fondé sur un système de gouvernance réciproque, caractérisée par des relations symbiotiques entre la collectivité et ses segments, ainsi qu'en renforçant réciproquement les structures de responsabilité et de légitimité.

The Position of the Euro Area in the Process of Financial Globalization

Enrico Cotta Ramusino - *University of Insubria (Varese), Italy*

Cet article analyse la situation de la zone de l'euro dans le cadre du processus de la globalisation financière en cours au niveau mondial. Aujourd'hui, la consolidation de ce processus est démontrée par le poids grandissant des transactions financières et par l'importance croissante que celles-ci prennent, dans

le but de déterminer l'équilibre externe pour les pays et les zones du monde. L'auteur analyse les causes, avec référence particulière aux flux des investissements en actions, les repérant dans les développements de la réglementation, de la technologie et, en particulier, de l'institutionnalisation croissante de l'économie, dont la gestion est de plus en plus déléguée par les investisseurs privés aux opérateurs spécialisés. Dans le cadre de la situation courante, la zone de l'euro souffre à cause de drainages systématiques des ressources en faveur d'autres zones du monde, les Etats-Unis en particulier. La raison se trouve dans le fait que ce pays jouit, comme la Grande Bretagne, d'un marché actionnaire important et représentatif, à même de catalyser l'économie mondiale au profit du système économique des Etats-Unis. L'action visant à améliorer la situation existante pour les pays de la zone euro passe par une augmentation significative de leurs marchés actionnaires. Pour réaliser ce but, que l'on ne peut pas atteindre en se confiant au simple fonctionnement des mécanismes du marché, l'auteur suggère l'emploi du levier fiscal, en attribuant des facilités aux entreprises qui décident de se coter en Bourse et aux investisseurs ayant l'intention d'investir dans les actions d'entreprises européennes. Cette prospective met en cause le besoin d'une plus grande harmonisation entre les pays de la zone euro sur le terrain de la politique fiscale et, plus généralement parlant, de la politique économique, une évolution qui s'avère nécessaire pour mettre Euroland sur un pied d'égalité dans la compétition et dans les défis qui sont en train de se concrétiser à niveau mondial.

Regulatory Policies, Corporate Strategies and Market Integration

Michelle Egan – *American University, Washington DC, USA*

Réduire les barrières qui règlent le commerce représente l'élément noyau du programme du Marché unique en Europe. Pour aborder ces barrières sans douanes, l'Union européenne a choisi une nouvelle approche qui dépend fortement des entreprises pour la définition des critères d'admission et d'accès au marché. Tandis que les stratégies d'entreprise et leur administration représentent des questions centrales, en ce qui concerne la théorie de l'organisation, jusqu'au présent peu d'efforts ont été faits pour prendre en considération les dynamiques organisationnelles des entreprises, par rapport à l'intégration du marché qui prend forme. Cet article souligne les dynamiques de la négociation impliquées pour atteindre un accord collectif sur des critères européens, en s'inspirant aussi bien aux théories économiques que sociologiques de l'entreprise. En ce faisant, l'article souligne le rôle important joué par celles-ci, en ce qui concerne la standardisation et l'intégration du marché qui est en train de prendre forme en Europe.

Decision-Making in a Deepening European Union

J. Andrés Faíña, Antonio García-Lorenzo, Jesús López-Rodríguez –
University of A Coruña, Spain

Le processus d'intégration classique a atteint un point critique et des limites constitutionnelles, ce qui exige un changement important du système de gouvernance communautaire. Dans notre étude on a analysé les choix constitutionnels des

citoyens et des gouvernements à l'aide d'un modèle politico-économique. La conclusion principale de notre analyse indique l'exigence de briser le monopole des gouvernements centraux dans la représentation des intérêts nationaux des États membres au niveau constitutionnel (réforme des Traités) aussi bien que de l'équilibre institutionnel (prise de décision).

La régulation économique et sociale de l'Union monétaire: un état des problèmes

Jacky Fayolle – *Observatoire Français des Conjonctures Economiques (OFCE), France*

Although the euro has been with us for some months, strenuous efforts are still required on the part of European institutions to adapt to the new situation. The exchange rate stability is as a result of Monetary Union rather than of stability having been attained in the relative strengths of the Members' economies. The programmes of convergence were carried out as exercises to permit entry, rather than genuine attempts at convergence for its own sake. This mindset must change – Monetary Union is with us, irreversibly. The management of the economy must capitalise on the benefits of increased integration, aiming for stable growth over and above previous rates of domestic growth and implementing more daring social and distributive policies. These expansion policies must take the place of the no-longer available competitive deflation, as instruments for increasing employment. This requires that managing employment and unemployment should now be treated as an integral part of macroeconomic management, rather than, as has hitherto tended to be the case, part of a quite separate social policy.

Evolution of Banking and Financial Systems: the New Model of Supervision

Domenico Gammaldi – *Banca d'Italia, Italy*

Pour préserver l'efficacité, il est essentiel que les autorités de surveillance contrôlent les développements économiques et du marché constamment, en s'assurant que le cadre des règlements puisse s'adapter aux changements. Il est de leur ressort de répondre à l'intégration internationale croissante des opérations financières. Nous essayerons de décrire les indications à suivre pour l'action de surveillance, en tout d'abord considérant les risques et les structures aux niveaux internationaux et nationaux, pour ensuite examiner le cadre des règlements. En conclusion, nous décrirons amendements apportés à l'Accord sur le Capital.

La Politique Méditerranéenne de l'Union Européenne (vetera et nova)

Jean-Claude Gautron – *Université Montesquieu-Bordeaux IV, France*

1. L'Union Européenne entre l'Est et le Sud – 2. La dimension historique et instrumentale de la politique méditerranéenne – 3. Un projet global: le Partenariat Euro-Méditerranéen – 3.1. Les termes du projet – 3.2 Le processus de Barcelone: la déclaration et ses suites – 4. La pluralité de champ géopolitique – 4.1 La Zone Nord de la Méditerranéen: proximité et intégration – 4.2 Maghreb: la rénovation des accord bilatéraux – 4.3 Le Moyen Orient: aide à la restructuration régionale et extension des accords.

L'échec de la Constitution européenne en France

Jean-Claude Gautron – *Université Montesquieu-Bordeaux IV, France*

France's rejection of the European Constitution in the recent referendum represents a significant blow to the constitutional ratification process. The decision reflects a wider ideological crisis whose origins go back to the 1990s and the Member States' decision to draw up a EU Treaty with objectives far greater than any foreseen by previous European Treaties. From a systemic perspective Europe's crisis has been tracked by turbulence in the ex-USSR, the most evident consequence of which has been enlargement of the EU eastwards. An additional problem for Europe is the difficult economic situation, highlighted by significantly better performances recorded by the EU's major competitors, the US and China in particular. In the light of these considerations, the paper starts by identifying the major reasons for the French referendum result, and then, in the wake of the decision, analyses possible openings for the European constitutional process. Current opportunities for the definition of a constitution, at least in a material sense, are seen above all to lie at ECJ jurisprudence and institutions' practices.

Integration in the EU and the Allocation of the Regional Development Funding

Dimitrios Giannias – *University of Crete, Greece*

Les indicateurs de la qualité de la vie reçoivent une attention spéciale par effet de leur nature inclusive, qui se concentre sur les caractéristiques spécifiques d'un lieu. De plus, le but officiel des financements structurels de l'Union européenne, qui est celui de réduire les écarts en revenu entre les régions les plus riches et les plus pauvres faisant partie de la Communauté, peut être interprété comme un engagement pour une convergence des conditions de l'environnement et de la qualité de la vie, en général, dans les différentes régions européennes. Une analyse des décisions prises par les consommateurs dénoterait que le coefficient attribué aux agréments régionaux pris en considération et inclus dans un index de la qualité de la vie, ne devrait guère changer à travers les régions. Ceci dit, un index a été calculé pour les Etats Membres de l'Union européenne, présumant

que tous les agréments y possèdent le même coefficient. Les agréments pris en considération sont rapportés à une échelle de 0 à 100, de façon à rendre l'index indépendant d'unités de mesure. Selon le critère adopté pour la qualité de la vie, la Suède est en première place, suivie par la Finlande, l'Allemagne, le Danemark, l'Autriche, les Pays Bas, le Royaume Uni, la France, la Belgique, l'Irlande, l'Italie, l'Espagne, le Portugal, le Luxembourg et la Grèce. Une comparaison des valeurs de la qualité de la vie avec le financement structurel par habitant, en ce qui concerne la période qui s'étend de 1994 à 1999, dénote que l'attribution des fonds soutient le processus d'intégration des Etats Membres.

An Assessment of the European Union Regional Policy towards the New Independent States

Dimitrios Giannias, Panagiotis Liargovas and Dionysios Chionis –
University of Crete, Greece and University of Thessaly, Greece

Cet article fait une première évaluation de la politique régionale de l'Union Européenne envers les nouveaux États Indépendants (NIS). Par la suite, une méthodologie est proposée à ceux qui décident les politiques de l'Union européenne, dans le but de choisir les mesures de politique s'adaptant le mieux aux NIS. L'article se base sur le développement d'un Indice de la Qualité de la Vie, formé par un grand nombre de facteurs, qui prend en considération les aspects de la vie économique, régionale et sociale des consommateurs, ainsi que les aspects ayant rapport à leur environnement. Notre analyse démontre que les pays ayant des indices d'une qualité de la vie relativement haute reçoivent relativement plus de fonds de la part de l'Union européenne, par rapport aux pays ayant des indices d'une qualité de la vie plus basse. Les mesures de politique qui s'adaptent le mieux au second groupe de pays, à savoir, l'Azerbaïdjan, Kirghizstan, Mongolie, Tadjikistan, Turkménistan et Ouzbékistan, sont un mélange aussi bien de politiques économiques et régionales que de politiques sociales et pour l'environnement.

Towards Eurussia? New Perspectives of the EU-Russia Relationship

Sandro Gozi – *Cabinet of President Romano Prodi, European Commission*

La Russie est un des partenaires les plus importants pour l'Union européenne et sa politique étrangère dans le Continent européen. Elle joue le double rôle de participer à la stabilisation politique européenne d'une part et, d'autre part, de bénéficier du soutien de l'UE dans son processus de renouvellement institutionnel et économique. La stratégie de coopération avec la Russie s'inscrit dans le cadre du Partnership and Cooperation Agreement et vient de se renforcer par la récente relance de la part du Président de la Commission européenne de l'idée de la création d'un Espace Commun Européen avec la Russie. Dans ce cadre, l'article met en évidence les avantages du renforcement des relations entre l'UE et la Russie, en vue de la formation d'une nouvelle identité geo-politique – l'Eurussie – qui donne au Continent européen la stabilité la plus ample possible.

New Frontiers and New Policies in Europe

Sandro Gozi – *Cabinet of President Romano Prodi, European Commission*

L'élargissement va amener l'Europe dans une dimension absolument nouvelle, où il est urgent de développer des politiques institutionnelles, économiques et sociales nouvelles et des politiques globales. L'Union Européenne élargie devra jouer un double rôle à la fois global et régional; la stratégie régionale devrait se baser sur un nouveau concept de frontière, visant à créer un nouvel espace de coopération et d'intégration autour de nouvelles frontières, d'après une sorte de «gouvernance évolutive». Dans ce contexte, l'Europe peut contribuer de manière importante à la création d'un nouvel ordre mondial multilatéral; dans ce but, elle devra projeter le même concept d'intégration autour de ses frontières qui a assuré son succès, tout en créant un espace stratégique de paix, prospérité, sécurité et démocratie partagées.

China and the Asia-Pacific Security System

Zhu Guichang – *Shandong University, China*

Le système de la sécurité Asie-Pacifique présente certaines nouvelles caractéristiques. Tandis que le système est encore dominé par les relations entre les grandes puissances et par les points critiques de la sécurité, des mécanismes de sécurité multilatérale et un programme de sécurité toujours plus étendu commencent à se déployer dans la sécurité régionale. La façon de penser et la politique chinoise, en ce qui concerne la sécurité, sont, en grande partie, façonnées par le système courant de la sécurité Asie-Pacifique ainsi que le nouvel environnement de la sécurité, à niveau mondial. Le nouveau concept de la sécurité en Chine et les grands efforts faits par cette dernière pour construire des associations pour la sécurité dans la région Asie-Pacifique affecteront le développement futur du sus-dit système de sécurité.

Of Swiss Army Knives and Diplomacy. A Review of the Union's Diplomatic Capabilities

Florian Güssgen – *European University Institute, Italy*

Le ESDP (European Security and Defence Policy) a revitalisé les tentatives de l'Union européenne pour l'établissement d'une véritable politique en commun concernant une politique étrangère et de sécurité. Par conséquent, il faut ré-évaluer les capacités d'une politique étrangère de l'Union. Une analyse devrait être faite sur la base des potentialités militaires et diplomatiques, ainsi que du point de vue de la légitimité. Cet article explore, tout simplement, l'étendue à travers laquelle le ESDP rehausse la capacité de l'Union dans la programmation de politiques étrangères cohérentes, soutenables et effectives. On se concentre sur la performance de trois éléments faisant partie du système pour l'exécution de la politique étrangère européenne: le Haut Représentant de la

CFSP (Politique de sécurité et politique étrangère commune), l'Unité de programmation politique et pré-alerte, ainsi que le Comité pour la Politique et la Sécurité (COPS). On démontre comment chaque élément s'est développé d'une façon telle que, malgré des limitations inhérentes, il augmente la capacité de programmation de la politique étrangère de l'Union. En désaveu, il faudrait ajouter que cet article n'est ni conceptuel ni théorique par sa nature.

A Political Economy Analysis of the Eastwards Enlargement

Jørgen Drud Hansen – *Vilnius University, Lithuania and Aarhus School of Business, Denmark*

Les études sur l'impact économique de l'élargissement de l'Union européenne vers l'Est se focalisent trop souvent exclusivement sur l'impact produit par la suppression de tarifs et quotas sur les échanges commerciaux. En réalité, la participation à l'Union européenne modifie profondément le contexte politique et économique des nouveaux membres, avec des effets qui vont bien au-delà des effets directs sur le commerce. Dans ce cadre, l'article soutient que les effets les plus importants concernent l'amélioration qualitative des institutions. Ceci favorise l'afflux d'investissements directs étrangers qui, à court terme, agissent positivement sur la balance des paiements et à long terme favorisent le renouvellement technologique et la croissance économique.

How to Play Safe in Fiscal Policy under the Stability Pact

Jørgen Drud Hansen and Jan Guldager Jørgensen – *University of Southern Denmark, Denmark*

Cet article analyse, à un niveau individuel, comment l'effet de l'incertitude dans les pays à devise euro pourrait affecter la programmation à court terme de la politique fiscale contenue dans le Pacte pour la stabilité et la croissance. Face à une demande conjointe faible, le déficit budgétaire pourrait se détériorer, par rapport au déficit programmé, et si le déficit programmé s'approche de la valeur de référence établie par le Pacte pour la stabilité et la croissance, il faudra, en toute probabilité, réaliser des mesures pour inverser le cycle de la politique fiscale. L'article illustre, soit d'un point de vue théorique, selon un simple modèle keynésien, soit d'un point de vue empirique, les limites qui s'imposent au déficit budgétaire programmé, si le mécanisme de la stabilisation fiscale automatique est conservé.

Recent Developments in European Community Public Health Policy

Michael Hübel – *European Commission, DG V, Public Health and Safety at Work Directorate*

Actuellement, le rôle de la Commission européenne est devenu bien plus important, en ce qui concerne la définition d'une politique pour la santé publique.

En commençant avec les programmes d'action réalisés par la Commission depuis le Traité de Rome (1957), cet article fait le point sur les conséquences du Traité de Maastricht (1993) pour une Union européenne qui a introduit une compétence légale spécifique dans le secteur de la santé publique. Aujourd'hui, des principes innovatifs, tels que la subsidiarité, règlent le comportement par lequel la Commission se propose d'accomplir un haut niveau de protection de la santé. En outre, la Commission doit affronter, en employant ses propres programmes d'action, les nouveaux problèmes de la santé, suite aux changements démographiques, aux changements dans les technologies de la santé et à ceux causés par la mobilité de la population. Dans ce nouveau cadre, la Commission a commencé à développer huit programmes, s'étendant sur plusieurs années, qui sont soumis à une analyse à la fin de l'article.

Partnership and Structural Funds: Set up and Conditionings on Regional Participation

Giovanna Iurato – *University of Catania, Italy*

L'article concerne le partenariat dans le domaine des Fonds structurels. L'analyse de l'évolution de la politique régionale de la Communauté et des phases différentes, dans lesquelles s'articule le procès décisionnel relatif aux interventions avec finalité structurelle, tend à vérifier, respectivement, les dynamiques sous-tendues à l'institution du partenariat et les conditionnements exercés de ce-ça à la participation des régions. Les conclusions intervenues mettent en discussion aussi quelques hypothèses soutenues sur l'introduction du partenariat avec les règlements du 1988, que l'importance du même pour la participation des régions.

The Principle of Subsidiarity and sub-national Government in the UK: Devolution to the English Regions

Nigel Johnson – *Sheffield Hallam University, England*

Cet article examine l'état actuel de la discussion sur le gouvernement régional au Royaume-Uni qui est l'un des rares pays de L'UE sans aucune forme de gouvernement régional. Suite au succès de la dévolution qui a été accordée à l'Ecosse, au Pays de Galles, à l'Irlande du Nord et à Londres, le gouvernement travailliste "New Labour" a maintenant donné son accord au principe de dévolution asymétrique aux régions anglaises. Le gouvernement propose une approche en vagues successives qui permettrait aux régions où il y a une "demande" active en matière de dévolution d'avoir le droit de voter dans un référendum. Une mesure de décentralisation administrative sera accordée aux régions qui ne veulent pas de gouvernement régional. Le gouvernement a adopté un projet de loi sur les assemblées régionales (2004) qui définit les pouvoirs légaux et les fonctions des assemblées régionales élues. Parmi les divers modèles possibles le gouvernement a choisi un modèle d'assemblées régionales dotées de pouvoirs principalement stratégiques disposant de budgets modestes et ayant de l'influence sur le développement économique, aménagement du territoire et dans

une certaine mesure sur la culture et le sport. Pour éviter un conflit avec le gouvernement local on va réduire le pouvoir central. Au mois de novembre 2004 il doit y avoir un référendum dans la région du Nord-Est de l'Angleterre et, si tel est le souhait des électeurs, la première assemblée régionale élue pourrait voir le jour après mai 2005 dans cette région.

Swedish Experience of Performance-Related Payment and Competition for Patients

Ernst Jonsson – *University of Stockholm, Sweden*

Le système sanitaire suédois est retenu comme étant un exemple typique à niveau mondial. On y retrouve la pleine réalisation du principe de la solidarité, selon lequel une couverture d'assurance complète est garantie à tous les citoyens, de façon indépendante, par rapport à leurs ressources pécuniaires. Le système a une matrice principalement publique et une structure organisationnelle fortement décentralisée, dans laquelle les comtés ont donc un rôle important. Ce système, vu ses caractéristiques, constitue un point de référence à niveau international et, plus particulièrement, pour la région scandinave. Au cours des années 80, la dégradation de la situation financière des comtés et le manque d'efficacité dans la production des services, ont constitué de fortes motivations pour récupérer cette efficacité et introduire des éléments de marché. En effet, un grand nombre de comtés est en train d'expérimenter un processus pour mettre en oeuvre de nouvelles procédures concernant le financement et l'organisation des services. Cet article analyse ces nouvelles procédures, en faisant une référence spéciale aux formes de paiement à tarif par service, selon la formule adoptée par certaines comtés. Le but de cet article est d'évaluer les bénéfices et les risques que ces nouvelles procédures comportent, par rapport aux mécanismes traditionnels de financement, basés sur des budgets de dépense globaux, ceci en vue d'introduire des nouveaux systèmes de rémunération collective, non plus liés aux services individuels rendus aux patients, mais aux soins sanitaires fournis globalement.

European Patterns of Specialization from Trade

Jan Guldager Jørgensen^{*}, Teit Lühje^{*}, and Philipp J.H. Schröder^{**} –
**University of Southern Denmark, **DIW-The German Institute for Economic Research, Berlin, Germany*

Cet article examine les effets de l'intégration économique en Europe sur les tendances de la spécialisation entre les pays membres comme reflétée par la composition de leurs exports. Il est désormais établi que la spécialisation en Europe a surtout découlé de la théorie du nouveau commerce, en d'autres mots, l'augmentation du commerce inter-industriel, et non pas de la théorie du commerce néo-classique, en d'autres mots, de l'industrie simple ou de la spécialisation par secteurs. En effet, l'article découvre, en premier lieu, que 40 ans d'intégration ont amené à une réduction de ce dernier genre de spécialisation. L'article conclut que les ajustements structurels provenant de l'intégration économique en Europe sont intervenus en douceur, à savoir les coûts

d'ajustement confrontés aux facteurs de la production, pendant que la spécialisation avance, sont assez bas si cette spécialisation relève bien de la théorie du nouveau commerce. Quoi qu'il en soit, il n'est pas évident que cette version de l'ajustement structurel en douceur pourrait également être mise en pratique dans les industries de futurs pays membres.

Euro and Drachma: Fixed or Flexible Partnership?

Costas Karfakis – *University of Macedonia, Greece*

Cette étude examine le comportement de la prime de risque nationale à travers l'analyse du rapport entre le taux d'intérêt en Grèce et en Allemagne pendant la période où dominait un régime de taux d'échange de la drachme "dure". Un aspect intéressant, relevé par les tests de causalité de Granger, est qu'à travers ces tests, il a été démontré que les mouvements dans le taux d'intérêt allemand transmettent des informations qui aident à prévoir les développements dans le taux d'intérêt national. L'analyse ayant la plus grande probabilité d'être correcte démontre que les deux taux d'intérêt sont co-intégrés dans un paramètre de co-intégration qui est bien plus significatif qu'un paramètre unique, ce qui sous-entend que la prime de risque varie radicalement, sans aucune tendance à revenir sur un chemin déterminé par avance. Ainsi, pour les pays ayant un problème de dette, comme la Grèce, il y a une forte motivation à partager les taux d'intérêt plus bas de la zone euro, dans le but de tenter de maîtriser le problème de la dette, en réduisant la prime de risque. Une mesure qui donnerait ce résultat avec certitude est celle d'une commission de change ("currency board").

Legal Aspects of the Stability Pact in the Light of the Economic Constitution of the European Community

Roland Klages LL.M. – *College of Europe, Bruges, Belgium*

Le Pacte de stabilité, adopté en juin 1997, fait partie des règles relatives à l'Union économique et monétaire européenne. Il consiste en deux règlements du Conseil de l'Union européenne ainsi qu'en une résolution du Conseil européen. Instrument de droit dérivé, il vise à préciser et compléter les dispositions du Traité CE. Après l'entrée en vigueur de la troisième phase de l'Union économique et monétaire européenne, la politique monétaire est désormais gérée par la Communauté, tandis que les compétences pour la politique économique appartiennent aux Etats membres. Cette répartition des compétences vise à laisser aux Etats membres le choix de leur politique économique. Néanmoins, une telle répartition comporte des risques, notamment en matière budgétaire, si un Etat membre ne respecte pas la discipline budgétaire, élément essentiel pour assurer la stabilité des prix. Dans le présent article, nous esquissons d'abord le développement historique de ce Pacte en montrant quels autres plans étaient discutés à l'époque. Puis, nous examinons les dispositions du Pacte, avant d'évaluer l'impact du Pacte sur la constitution économique du Traité. Nous verrons que le Pacte, en ne modifiant pas les dispositions du Traité – ce qui ne serait pas possible, puisqu'il s'agit du droit dérivé – les précise en introduisant de nombreuses définitions et échéances.

Pour une Agence Européenne de l’Energie. Traité constitutionnel, Union monétaire et Union économique

J.-Gérard Lieberherr – *The curriculum of the Author allows the Editor to introduce the readers M. J.-G. Lieberherr as European Citizen*

In spite of the numerous obstacles European integration has faced over the years, the process that has led to the construction of a European Union is irreversible. Indeed, the juridical mechanisms underpinning the European Union provide an impulse towards further integration. Community law is, in fact, progressively affecting the legislative scenario at the level of single Member State. There is, however, still much to be done, particularly in the area of the economy, where decision making processes are still carried out according to the principles of cooperation and competence sharing. The EU, along with the rest of the economically advanced world, finds itself facing the twin challenges of unemployment and technological progress, which require joint action also at the industrial level on the part of Member States. Particularly important is the energy sector, which is at the centre of the Lisbon process for European competitiveness. In the light of these considerations, the Author, after having highlighted the priorities of a future European energy policy, proposes the creation of a European Energy Agency equipped to promote policy decisions that guarantee security of energy provision.

Fédéralisme fiscal: l’expérience française d’après Maastricht

Christian Louit – *Université d’Aix-Marseille, France*

1. Introduction – 2. Les rapports de l’Etat et des collectivités territoriales en matière de fiscalité – 3. Les conséquences de l’harmonisation communautaire sur la fiscalité française – 4. Les incidences du Traité de Maastricht sur la fiscalité française.

European Integration and Economic Growth

Teit Lùthje – *University of Southern Denmark, Denmark*

Le but de cet article est d’analyser si l’intégration européenne a créée une Europe plus dynamique avec une grande croissance économique et convergence des niveaux de vie entre les pays membres. En faisant une comparaison avec la croissance économique de l’Europe occidentale hors de l’UE, la conclusion est, en bref, qu’il n’y a pas d’indication claire que l’intégration ait eu un impact important sur la croissance économique en général ou sur l’amélioration des niveaux de vie.

Quelle organisation monétaire dans une Europe élargie à géométrie variable organisée?

Pierre Maillet – *Université de Lille I, France*

1. Résumé – 2. L'inéluctabilité de la pratique transitoire de la géométrie variable organisée – 2.1 La réémergence récente de problèmes et de tensions – 2.2 La nécessité de la formule transitoire d'une Europe à géométrie variable organisée – 3. Le fonctionnement monétaire d'une Europe diversifiée – 3.1 L'Union monétaire à 15 n'est pas pour demain – 3.2 Les problèmes d'une Europe monétaire diversifiée – 4. Le cheminement des PECO vers l'Union européenne. Le rôle crucial du taux de change.

La gestion budgétaire de l'Union européenne dans les quinze à vingt prochaines années

Pierre Maillet – *Université de Lille I, France*

Over the next ten to twenty years, the concept and scope of State budgets inside the European Union, shall be established by four essential factors. First, the degree to which economic integration is effective in the Union, in the light of currency policy standardization, endowing budget policies with a decisive, yet differing role, according to the countries involved, in order to react to various impacts affecting economies. The second factor is the importance of the subsidiarity principle which shall most likely increase under pressure by populations and shall be in conflict with a strong increase in the Community's budget. Thirdly, the intensification of interdependences between member country economies, which shall make reinforcement of the coherence in domestic budgetary policies indispensable. Fourth, the coexistence, within the currency Union, of members and non-members, to which other diversification factors may be added, by way of strengthened cooperations. All the above factors then go to increase the reality of a Europe which changes with the wind. The decisive task for budgetary management of the Union will, therefore, be the search for a compromise between respecting differences, as wanted by populations, and obtaining strong coherence, as much between domestic budgetary policies as between the latter and a Union currency policy.

L'Euro: de l'Europe économique à l'Europe politique

Pierre Maillet – *Université de Lille I, France*

Amid the profusion of articles currently attempting to assess the euro's impact, two schools of thought dominate: according to the first, with the euro, the programme for European economic integration has ended: this is the crowning achievement after forty years of endeavour; according to the second, political integration, which, to date, has barely commenced, becomes both more necessary and finally feasible; it represents a new start. Readers will then ask themselves: is

the glass of European integration brimming or is it still nearly empty? The viewpoint we shall develop below is that both assessments are, to a large extent, accurate, because we are dealing, in the same way as with grand dinners, with two separate glasses: a complementarity much appreciated by gourmets. One is nearly full, yet not quite, while the other needs filling. These two points of view shall be developed below. But each dinner guest can prefer one glass or the other. Indeed, by restricting use to only one glass, the choice is for the formula of a differentiated Europe, a subject we shall deal with in the third chapter.

Une vision élargie de la coordination budgétaire dans l'Union européenne

Pierre Maillet – *Université de Lille I, France*

The idea that Monetary Union must be supported by Community action aimed at ensuring coherence of domestic budgetary strategies is currently very widely accepted. However, the idea often remains fairly abstract, through lack of precise definition of the budgets at issue and also remains partial, by privileging economic conditions; it is also somewhat unrealistic, as it does not make distinctions by country, nor by the institutional procedures through which such coordination should and can be implemented. Therefore, a broadening of the classical viewpoint is required, which we shall endeavour to achieve, after having discussed the main points of the standard view, and their inadequacies (Section 1). We shall then give a broad outline of what could be a true budgetary co-ordination in an increasingly integrated Europe (Section 2).

La gouvernance européenne face aux récentes et futures transformations économiques et sociales

Pierre Maillet – *Université de Lille I, France*

Europe is in search of a better system of governance. There is a general consensus that the present arrangements, designed for an earlier and simpler situation, and with many serious imperfections, need to be seriously overhauled. The question is whether this should be through simple modifications or a profound reconstruction. The Treaty of Amsterdam was coy in its approach to this longstanding issue, which is one reason for the subject featuring prominently during the 2000 intergovernmental conference. A significant cause for concern is that the next geographic widening is being discussed without realistic consideration of the profound changes to the Union in recent years, in terms of its economic, social and political environment, and the extent to which the Union reflects the current aspiration (or aspirations) for a European society. This article sets out to analyse these changes and to reach some conclusions about the desirable organisation of the governance mechanisms of the Union. The argument proceeds in three stages: firstly, a synthetic look at the transformations in the environment, and how these impact on the margin of manoeuvre and priorities for the Union, and at the enlargement of the objectives

pursued by European construction; secondly, a more detailed concrete analysis of the four great challenges (internal and external) facing the Union; finally, a discussion of the likely consequences of various models for institutional reconstruction in order to improve governance.

Un modèle de gouvernance européen favorable à l'apparition d'une politique sociale diversifiée et cordonnée

Pierre Maillet – *Université de Lille I, France*

Progress towards European integration has been much weaker in the social than in the economic field. This gap is explained partly by the lack of a generally accepted and theoretical corpus justifying progress on the issue. Each Member State's social policy reflects its own society and, in spite of the acknowledged existence of a 'European social model', there are considerable discrepancies. There is a great desire for the preservation of social and cultural differences, a need that must be respected. However, the desired progress towards true European unity requires a degree of reconciliation - specifically, strong compatibility between the small number of common factors, including compatibility between domestic factors influencing social policies. Reorganisation of the European decision-making process on the matter is now proposed, centred on the establishment of European groups or networks including the creation of a European Society Consultancy Committee.

L'Europe comme réponse aux défis du 21^e siècle

Pierre Maillet – *Université de Lille I, France*

The countries of Europe face many challenges in the century ahead, amongst which are ageing populations, the growth of the knowledge economy, and globalisation in economic, political and cultural matters. Yet, although these trends are challenges, they should not be beyond Europe's capacity, and need not to be feared if viewed from the perspective of co-ordinated multinational action rather than that of individual countries seeking their own solutions. The movement launched 50 years ago to establish a European reality must be pursued with continued vigour. However, priorities have shifted: as well as internal restructuring, external strategies must be developed; economic priorities (the Common Market) must give way to political and social-based priorities. By implementing this turnabout, we shall be in a position to recreate citizen interest in a united Europe, by showing that it forms both the best defence against fears for the future and the best asset to put this future at the service of the hopes and ambitions of its citizens.

Globalization, Sustainable Development and the European Social Model

Alberto Majocchi – *University of Pavia, Italy*

Le changement qui a eu lieu dans les méthodes de production surtout dans le domaine de l'informatique peut être vu comme le point de départ du processus de la mondialisation. La révolution technologique et l'ouverture d'un marché mondial ont contribué des effets positifs, encourageant la croissance économique dans certaines zones. Mais ces effets positifs sont irrégulièrement distribués à travers le monde et d'importants problèmes doivent encore être résolus, les plus critiques étant l'équité, l'endettement et la protection de l'environnement. Par induction, il s'en suit que la façon de laquelle le monde est gouverné doit forcément changer. Pour que le processus de la mondialisation soit efficacement gouverné, il est essentiel que le monde s'oriente envers un gouvernement multipolaire. Le premier pas dans cette direction pourra uniquement être entrepris quand l'Europe sera dans la position de compléter le processus d'intégration de nature fédérale. Ce changement du gouvernement mondial est réaliste: dans le domaine de la monnaie, dans lequel l'Europe a désormais achevé l'unité avec la réalisation de l'Union monétaire et l'introduction de l'euro, les pays du tiers monde peuvent choisir entre le dollar et l'euro. Par contre, l'Europe n'est pas dans la position de jouer ce rôle en ce qui concerne la politique étrangère, la sécurité et les affaires pour la défense, vu qu'il n'y a aucun gouvernement européen réel chargé de la tâche de promouvoir la paix, ainsi que la sécurité domestique et extérieure, pour toute l'Europe et pays avoisinants. De plus, l'Europe a également besoin de promouvoir d'ultérieures mesures pouvant garantir un gouvernement efficace de l'économie européenne, c'est-à-dire, des mesures pouvant unir l'équité avec l'efficacité, tout en préservant le modèle social européen et en soutenant une réforme structurelle du modèle de la croissance, à travers la mise en œuvre progressive du Plan Delors.

Corporate Governance and Social Responsibility in Europe: an Analysis of French and Italian SMEs

Antonio Majocchi*, Ulrike Mayrhofer**, Davide Secchi*** and Sabine Urban**** – *University of Pavia, Italy*; ***University of Le Havre, France*; ****University of Insubria (Varese), Italy*; *****University Robert Schuman of Strasbourg, France*

Cet article examine la relation entre les systèmes de gouvernance et la responsabilité sociale des entreprises moyennes européennes. L'analyse des questions liées à la gouvernance et à la responsabilité sociale paraît particulièrement importante, notamment en Europe où le paysage industriel évolue sous l'effet du phénomène de globalisation et du processus d'intégration européenne. L'étude empirique menée par les auteurs est fondée sur un échantillon de 176 entreprises moyennes françaises et italiennes. Les données ont été collectées dans le cadre d'une enquête réalisée pour le compte de la Commission européenne (programme ADAPT) et portant sur 770 entreprises moyennes européennes. L'analyse révèle que les entreprises qui sont détenues et gérées par les membres d'une même famille affichent davantage le sens de leur responsabilité

sociale que les entreprises qui sont détenues par des actionnaires indépendants et gérées par des dirigeants externes. Par ailleurs, les entreprises françaises et italiennes affichent des comportements sociaux différents, qui peuvent être expliqués par les caractéristiques de leur environnement structurel et institutionnel. L'analyse présentée témoigne de l'émergence d'un modèle européen malgré la persistance de certaines caractéristiques nationales.

The Interaction between European Economic Law, Fundamental Freedom and Social Security

Franz Marhold – *University of Graz, Austria*

L'interaction entre les libertés fondamentales, le droit de l'économie et la sécurité sociale en Europe brosse un tableau très différencié. Cela dépend surtout du fait qu'au niveau de l'Union européenne, le rapport difficile entre les activités économiques, la liberté individuelle et la solidarité qui s'exprime dans les systèmes de sécurité sociale n'est réglé ni par la législation primaire ni par la législation secondaire. Par conséquent, c'est la Cour de justice européenne avec sa jurisprudence qui essaie de trouver les solutions et les compromis entre les garanties économiques pour les citoyens qui participent à une économie de marché et les mécanismes de la sécurité sociale qui, naturellement, ne sont pas orientés au marché. Contrairement à ce qui se passe traditionnellement dans les Etats Membres, donc, au niveau européen, ce n'est pas la politique, mais plutôt la jurisprudence qui réalise le compromis entre les libertés individuelles et la sécurité sociale.

Business and Society

Maria Martellini – *University of Brescia, Italy*

Au cours des années, l'étude des entreprises présente deux sujets principaux: le fonctionnement des entreprises et leur raison d'être, ainsi que les modalités et les fins qui les mettent en rapport avec leur milieu. La théorie des stakeholders tente de réunir ces deux approches et considère l'entreprise au centre d'un système ouvert; ce système étant un lieu d'interrelations entre l'entreprise et ses différents interlocuteurs internes et externes, ceux-ci étant intéressés à son activité, ils l'influencent activement et/ou subissent son influence. En ce qui concerne les économies occidentales, dites de marché, le régime compétitif implique que l'on reconnaisse aux entreprises le droit d'acquiescer des ressources productives restreintes. Cette légitimation prévoit la capacité d'utiliser ces ressources de la "meilleure façon" possible, sous peine d'exclusion du marché; l'entreprise est ici en relation avec le comportement ordonné de la démocratie économique. Dans cette perspective, le principe de maximalisation du profit représentait un instrument utile lors de la reconnaissance et de l'évaluation de la légitimation de l'entreprise en cas d'excès dans l'acquisition des ressources restreintes. La séparation qui a eu lieu entre la propriété et le contrôle des entreprises, l'apparition d'un management professionnel et la diffusion de la participation au capital des entreprises, entre autres, ont favorisé la recherche d'une conception "maximisante" du profit (et de sa distribution). Dans

les théories des stakeholders et de la responsabilité sociale, les entreprises tentent d'obtenir une nouvelle légitimation sociale des comportements acquis; une légitimation pouvant repercuter des effets positifs sur la compétitivité. L'un des premiers champs d'application du concept de responsabilité sociale est celui de la protection de l'environnement (sécurité et pollution) avec, d'une part, la prise en compte des résultats économiques et des effets sociaux et, d'autre part, l'intégration des concepts d'efficacité et d'efficacités de l'entreprise avec la qualité de vie de la communauté. Dans cette perspective, la tentative d'adapter les théories de l'entreprise à l'évolution de la société civile est bien évidente et s'appuie sur la conviction que le fonctionnement et le succès des entreprises dépendent étroitement de leur capacité de générer de la valeur ajoutée et, par conséquent, des ressources pour l'entreprise ainsi que pour la collectivité.

Franco-Italian Strategic Alliances: A European Approach to Interfirm Cooperation

Ulrike Mayrhofer – *Robert Schuman University, France*

Cet article vise à contribuer à une meilleure connaissance de la coopération intra-européenne. L'auteur examine les aspects méthodologiques concernant l'observation des alliances stratégiques et analyse les données disponibles sur les liaisons inter-firmes. Fondée sur un échantillon de 134 alliances stratégiques, l'étude empirique met en relief les principales caractéristiques des partenariats franco-italiens. Elle montre que les entreprises françaises et italiennes coopèrent afin d'affronter la concurrence européenne et mondiale. L'intensité des liens établis représente un vecteur et un indicateur pour l'intégration européenne.

Charles de Gaulle and Jean Monnet: Two Differing Strategies for Europe

Maria Grazia Melchionni – *University La Sapienza, Italy*

À travers l'histoire des relations entre Charles de Gaulle et Jean Monnet au cours des années 1940-1965 l'auteur relève quelles étaient les différences dans les objectifs et les stratégies de ces deux hommes d'État éminents par rapport à la politique européenne. Leur désaccord sur la méthode pour façonner l'Europe s'enracinait dans les caractères différents de leur personnalités et de leur expériences, et aussi dans leur appréciation subjective de la situation géopolitique. Il se poursuivait dans leur visions bien différentes de l'évolution de l'Europe dans un monde en mutation. Cependant, à certains moments cruciaux, ils furent à même d'établir entre eux une collaboration féconde, basée sur leur compréhension et une haute considération personnelle réciproque.

Hôpital et Santé Publique en Droit Français: l'Incidence des Réformes de 1996

Marie-France Mialon – *Université de Paris II (Panthéon-Assas), France*

The reform of the French hospital system, which commenced in 1991, can be seen as moment of fundamental importance in the redefinition of overall health care system, a redefinition that had become essential owing to the financial burdens of the system, which had become particularly pressing in the industrialised countries. Our aim is to assess the conditions that required reform, the reform being aimed not at creating a new system, but rather at adjusting the existing system, introducing principles to curb price, new principles in management, coordination criteria between public and private health providers, the overall target being the most efficient and effective service possible. In particular, the paper examines the innovations introduced in 1996, both at a district level, through the introduction of the “Agence Régionale de l’Hospitalisation” (ARH) (District Hospitalisation Agency), to which the duties of planning and coordinating offer were ascribed, and at an institutional level, through empowering public health facilities with financial autonomy as well as management responsibilities. In spite of these significant innovations, the reform process is still far from complete, with many of the targets not having, in fact, been met: therefore, a decisive commitment is still required to increase the system’s capacities and offer suitable quality services efficiently and effectively.

Cohesion and Fiscal Federalism: the European Experience

Willem Molle – *Erasmus University of Rotterdam, The Netherlands*

1. Summary and Introduction – 2. Redistribution: Foundations for Policies – 2.1 Introduction – 2.2 Why are (International) Redistribution Policies Necessary? – 2.2.1 Reasons for Intervention in the Structural Factors of Development – 2.2.2 Fiscal Federalism and the Optimal Level of Decision Making – 2.2.3 Economic Integration and Redistribution – 2.3 What Form Could International Redistribution Schemes Take? – 2.3.1 The Stage of Integration Determines the Form of Redistribution – 2.3.2 Low Stage of Integration: Free Trade Area – 2.3.3 Medium Stage of Integration: Common Market – 2.3.4 High Stage of Integration: Economic and Monetary Union – 2.3.5 Full Stage of Integration: Federation – 2.4 Structural Policies – 3. Redistribution: the EU Experience – 3.1 Foundations – 3.1.1 Legal Basis – 3.1.2 Public Support – 3.2 The Role of the Budget – 3.2.1 Income Versus Expenditure – 3.2.2 Redistributive Power – 3.3 Redistribution Policy is Mainly Regional Policy – 3.3.1 Foundations and Objectives – 3.3.2 The Role of the European Regional Development Fund and Other Structural Funds – 4. Evaluation of the Past and Scanning of the Future – 4.1 Applying the Principles – 4.2 Effectiveness – 4.3 Efficiency – 4.4 Future – 4.5 Room for the Other Types of Redistribution Policies?

Le contrôle a posteriori de la Cour de justice des Communautés européennes sur les accords externes. Une intégration sous surveillance des accords externes dans l'ordre juridique communautaire

Pierre-Yves Monjal – *Université Paris 13, France*

The international agreements reached by the EC are now viewed as disputable by the Court of Justice, which, since 1994, has not hesitated to make ex post facto alterations to these to ensure their compatibility with the Treaty of Rome. The Court has ample justification for its actions, resting mainly on the requirement to protect the autonomy and normative framework of the Community's judicial underpinnings. Nevertheless, we cannot rule out the possibility of objections being raised by the EC's partner States, whose agreements are altered by the Court.

The Government of the Economy in Europe. A Post-Keynesian Approach

Guido Montani – *University of Pavia, Italy*

Contrairement aux affirmations faites par les gouvernements nationaux de l'Union européenne, une politique européenne d'emploi est nécessaire. L'Union monétaire n'est pas suffisante pour affronter les défis de la globalisation et faire face à la compétition technologique avec les Etats-Unis et le Japon. Dans cet article, après un examen de la théorie keynésienne de la demande effective et du principe du multiplicateur, on soutient que l'expansion d'industrie d'avant garde permettrait d'améliorer la productivité du système économique européen, favorisant une croissance dans le secteur des services (privés et publics), qui se caractérise par une intensité d'emploi élevée. Dès 1993, le Plan Delors avait déjà prévu un certain nombre de programmes d'investissement européens. Cependant, les gouvernements nationaux ont exclusivement réalisé les parties du Plan qui concernaient le niveau national. Les investissements dans les réseaux transeuropéens ont été radicalement réduits et échelonnés dans le temps. Aujourd'hui, il s'agit de reprendre ce parcours interrompu, en donnant des pouvoirs réels de gouvernement à la Commission européenne.

One Market, One Money. The Political Economy of Supranational Integration

Guido Montani – *University of Pavia, Italy*

Le processus de globalisation montre que les grands problèmes mondiaux – tels les rapports entre le Nord et le Sud du monde, les crises financières, le développement durable, etc. – échappent à la capacité de gouvernement des Etats nationaux. L'interdépendance globale impose une réorientation radicale de la théorie économique et de la politique. Les disciplines académiques traditionnelles, telles l'Economie Internationale et l'International Political Economy, ne sont plus adéquates ni pour comprendre la nouvelle réalité, ni pour projeter des institutions supranationales

qui puissent garantir le gouvernement de la globalisation. Sur la base de l'expérience de l'unification européenne, en particulier de l'Union économique et monétaire, cet essai propose la convocation d'une nouvelle conférence de Bretton Woods, à laquelle participeraient non seulement les pays industrialisés, mais aussi les pays du Tiers Monde, dans le but d'établir les bases d'un nouvel ordre économique et politique mondial.

The European Union, Global Public Goods and Post-Hegemonic World Order

Guido Montani – *University of Pavia, Italy*

La doctrine de la stabilité hégémonique affirme qu'un ordre mondial n'est possible qu'à la condition que la puissance hégémonique soit capable de garantir certains biens publics essentiels, comme la sécurité, une monnaie stable et des marchés internationaux ouverts. Après la fin de la guerre froide, la crise de l'hégémonie américaine s'est aggravée. L'alternative est entre une crise mondiale et une coopération non-hégémonique de tous les pays du Nord et du Sud du monde. L'Union européenne peut contribuer à amorcer un nouvel ordre mondial post-hégémonique. L'Union européenne n'est pas seulement un sujet toujours plus actif de la politique mondiale, mais aussi un modèle de coopération non-hégémonique pour la réforme des organisations internationales qui aujourd'hui sont en crise. Dans cet essai, on examine la distinction entre des biens publics supranationaux et des biens publics coopératifs et l'on trace quelques lignes de fonds de la politique étrangère européenne. Dans l'Appendice on discute, en appliquant le théorie des jeux, la distinction entre biens publics supranationaux et biens publics coopératifs.

Towards a European industrial policy: Energy Payments in Euros and "Enhanced Cooperation" as Pillars for a European Strategic Petroleum Reserve

Domenico Moro – *Manager and Member of the European Energy and Transport Forum, European Commission*

Aujourd'hui l'Union européenne est déjà l'un des plus grands consommateurs d'énergie au niveau mondial et, dans les années à venir, sa quote-part de marché est destinée à augmenter davantage. Malgré cela, elle n'est pas à même d'influencer le prix des produits énergétiques. Elle n'est même pas en mesure de gérer les tensions sur les prix des produits énergétiques échangés sur le marché international (pétrole, gaz naturel, charbon, uranium) provoquées par plusieurs facteurs de perturbation, tels que les actions délibérées des pays exportateurs, les conflits géopolitiques ou bien les effets des taux de change. D'ici l'exigence de renforcer le pouvoir contractuel de l'Union en créant les conditions pour qu'elle soit en mesure d'influer sur les facteurs géopolitiques ou spéculatifs qui caractérisent le marché de l'énergie, en l'équipant des moyens de négociation nécessaires et de politiques de cohésion adéquates dans le secteur de l'énergie.

Les mesures dont on souhaite la mise en oeuvre sont surtout deux, à savoir, avant tout, la promotion de l'utilisation de l'euromonnaie pour atteindre l'objectif de l'instauration d'une zone de libre échange – ou bien d'un véritable marché intérieure - euro-méditerranéenne d'ici l'année 2010, fixé par le Conseil d'Europe à Barcelone en 1995. Le paiement des ressources d'énergie achetées des pays au sud de la Méditerranée en échange de la stabilité des prix pourrait être un pas en avant décisif dans cette direction, qui devrait être naturellement appliqué aussi au paiement du gaz russe. Deuxièmement, il s'agit de réaliser une politique européenne de gestion des réserves stratégiques d'énergie à l'instar du modèle américain de la Strategic Petroleum Reserve (SPR). Comme l'on sait, après le premier choc pétrolier de 1973, les Etats Unis établirent la SPR par l'Energy Policy and Conservation Act approuvé en décembre 1975. La proposition qu'on avance ici se base sur la conviction que l'Union doit se doter du même instrument et que la base juridique pour qu'elle puisse mettre en place cette mesure se trouve dans ce qui est prévu dans le Traité d'Amsterdam à propos des "coopérations renforcées" et dans le Traité constitutif d'Euratom. La "coopération renforcée" permet à un nombre même limité d'Etats membres de l'Union de procéder à l'introduction d'une politique commune dans ce secteur, sans qu'il soit nécessaire d'obtenir l'adhésion de tous les Etats membres. La gestion des réserves stratégiques, la mise en place des infrastructures nécessaires et le développement de sources alternatives d'énergie pourrait être confiés à Euratom qui serait transformé en Agence pour l'approvisionnement et le développement des différentes sources d'énergie.

The Age of "European Champions" - A New Chance for EU Industrial Policy

Franco Mosconi – *University of Parma, Italy*

L'essai analyse l'impact potentiel de la "nouvelle" Politique industrielle de l'UE, en suggérant que l'une des réponses au problème de son insuffisante croissance économique réside dans le développement des "Champions Européens". Ceci, en particulier, dans les secteurs qui se situent le long de la frontière technologique où le leadership américain est indiscutable et où le défi asiatique est toujours plus fort. Si l'on a assisté, dans les années 90, à une sorte de "suspension" de la Politique industrielle – avec l'UE engagée dans le complètement du marché interne et dans le lancement de l'Euro – ces premières années du XXI^e siècle témoignent de sa relance, quoi que sous des formes nouvelles par rapport au passé. L'emphase est aujourd'hui mise sur la R&D, le progrès technique, la formation du capital humain, des facteurs dont dépendent – aujourd'hui plus qu'hier – la croissance de la productivité et, en dernière analyse, la croissance de l'économie. L'essai s'attarde, en particulier, sur les plus récentes Communications de la Commission européenne sur l'argument (2002-2005), en encadrant également la "nouvelle" Politique industrielle dans le plus vaste contexte de la Stratégie de Lisbonne et des politiques pour la compétitivité. Il se fixe ensuite l'objectif de redécouvrir l'intuition du regretté Alexis Jacquemin, qui, en 1987 déjà, écrivait sur la nécessité d'"une politique industrielle concertée au niveau européen, capable d'aller au-delà des stratégies sectorielles menées à l'intérieur des frontières

nationales”. Dans la tradition de l’UE, la politique industrielle est formée par un “triangle”: la Politique technologique, la Politique de la concurrence, la Politique commerciale. Le défi auquel est aujourd’hui confrontée l’Europe économique pour affirmer une Politique industrielle qui soit réellement “nouvelle” est donc celui qui consiste à renforcer le premier côté (en investissant dans la connaissance et l’innovation) sans, dans le même temps, affaiblir les deux autres.

The Medieval Monastic Economy: a Factor of European Unity

Léo Moulin – *University of Louvain, Belgium*

1. Introduction – 2. The Technological Revolution – 3. Conclusion.

Subsidiarity as a Legal Principle

Peter-Christian Müller Graff – *University of Heidelberg, Germany*

1. Origin of Art. 3b par. 2 EC-Treaty – 2. Justiciability and Direct Effect – 3. Basic Problems of Application in Practice – 4. Limits in View of Context and Conflicts – 5. A Concluding Summary on the Future Role of the Court of Justice in the Handling of Subsidiarity as a Legal Principle.

Law Development by the European Court of Justice

Peter-Christian Müller Graff – *University of Heidelberg, Germany*

1. The Basic Problem: Actuality and Continuity – 2. The Role of the Court According to the EC-Treaty and the EU-Treaty – 3. The Court’s Performance as Assessed by its Legally Assigned Role – 3.1 The Area of Clear Interpretation and Analogy Cases – 3.1.1 Definition of Terms – 3.1.2 Analogy or Gap Filling – 3.1.3 Systematic Delimitations of the Scope of Provisions – 3.2 The Area of Clear Application Cases – 3.2.1 Subsumtion According to Interpretation – 3.2.2 Principles Inherent to a Legal Order – 3.3 The Area of Cases of Clear Restraint – 3.3.1 Respect for the Lack of Law-Making by the Member States or by the Community – 3.3.2 Respect for the Law-Making of the Political Processes in the Community – 3.4 The Area of Problem Cases – 4. General Conclusions for the Future Performance – 4.1 Basic Methods – 4.2 Restrictions – 4.3 The General Role of the Court.

The Treaty of Amsterdam – Characteristics and Perspectives

Peter-Christian Müller Graff - *University of Heidelberg, Germany*

Le Traité d’Amsterdam, le premier amendement du Traité de Maastricht, constitue un nouveau pas dans le développement constitutionnel de l’ensemble de la structure des Communautés européennes et de l’Union européenne. L’article se concentre sur les différentes natures et les caractéristiques particulières des

développements du processus d'intégration européenne connexes au Traité. Il présente une évaluation de son contenu intégrationniste, fondé sur les sept principales caractéristiques essentielles que l'on peut trouver dans le Traité, c'est à dire la continuité fondamentale, la nouvelle communautarisation, l'eupéanisation ajoutée, l'élargissement de la parlementarisation, la juridiction européenne élargie, la différenciation potentielle et le renforcement des valeur. L'article en conclut que le Traité d'Amsterdam est une collection de nombreux petits pas vers l'intégration européenne plutôt qu'un grand saut. Bien que le Traité laisse un grand nombre de questions irrésolues, il ne constitue pas un pas en arrière, mais il souligne l'importance et la nécessité d'ultérieurs développements de la constitution contractuelle de l'Union européenne.

Environmental Federalism and European Union: Some Reflections

Wallace E. Oates – *University of Maryland and Resources for the Future, USA*

Dans les pays industriellement avancés, une forte tendance envers la centralisation des politiques de l'environnement a surgi, étant donné que les gradins moins élevés du gouvernement, dans leur vif désir de créer de nouveaux emplois et promouvoir la croissance économique, sont prédisposés à s'engager dans une compétition qui est "une course vers la bas" et qui dégradera, encore plus, les conditions de l'environnement. La littérature traditionnelle sur la finance publique est brièvement passée en revue dans cet article, pour découvrir quels sont les moyens les meilleurs pour aligner des responsabilités spécifiques et des instruments pour appliquer les règlements qui s'ensuivront, pour mieux atteindre les buts de l'environnement. Il est évident qu'il y a des rôles importants à remplir, et ceci à tous les niveaux de gouvernement, en ce qui concerne la gestion de l'environnement. Quand les problèmes de la pollution s'étendent à travers les frontières des pays membres, il y a, évidemment, un rôle à jouer, pour réaliser un nouveau système d'intervention, à niveau de l'Union européenne. En ce qui concerne les problèmes de l'environnement pour lesquels les bénéfices et les coûts sont clairement tracés et limités à des pays membres spécifiques, ou bien à des zones à l'intérieur de ceux-ci, il serait raisonnable de placer la responsabilité, pour établir des critères et les mettre en vigueur, à des juridictions appropriées et décentralisées. Mais quand il s'agit des effets de retombées significatives à travers les frontières des pays membres, nous avons un cas réel pour l'intervention à niveau de l'Union.

European Integration: On the Road to Prosperity?

Finn Olesen – *University of Southern Denmark, Denmark*

Dès que l'Union monétaire européenne a commencé le 1er janvier 1999, la convergence monétaire à l'intérieur de l'Union européenne a été réalisée avec succès. En même temps, les variables économiques réelles ont considérablement variés. Est-ce que la convergence monétaire a été à la base d'un haut niveau de

chômage et d'un bas niveau de croissance des taux du PLI ? En observant deux indicateurs plutôt simples (l'indice bien connu de la misère et celui qui est connu comme l'indice de la prospérité), la réponse à cette question semblerait être négative, du moins en ce qui concerne la période allant de 1994 en avant.

Subsidiarity as an Organisational Principle. The Non-Profit Experience in Germany

Alberto Onetti – *University of Insubria (Varese), Italy*

La subsidiarité, dans son acception la plus connue, forme un principe de règlement des rapports entre les institutions et les niveaux constitutionnels. Donc, la subsidiarité représente un modèle qui a été conçu pour l'architecture de l'Etat et de la société. Dans cet article, nous nous proposons de vérifier si la subsidiarité peut également représenter un modèle capable de diriger l'organisation des activités économiques; à savoir, si la subsidiarité peut être un critère macro de division des tâches entre Etats et autonomies locales et entre public et privé et si elle peut également être interprétée en tant que principe micro d'organisation, capable de diriger les comportements internes (les processus) et externes (les stratégies) des organisations opérant dans le secteur économique. En ce faisant, nous ferons référence à l'expérience des organisations sans but lucratif allemands. Cela pour deux ordres de raisons principales. En premier lieu, le secteur non-profit étant à mi-chemin entre public et privé, entre Etat et marché, peut donc représenter un "laboratoire" intéressant pour expérimenter et juger de l'envergure du principe de la subsidiarité à l'œuvre. Deuxièmement, l'expérience allemande, dans laquelle le principe de la subsidiarité trouve une reconnaissance législative et une application opérative, peut nous donner des faits importants de première main pour diriger le débat en cours.

Aligning Business Strategy with Social Responsibility. The Balanced Scorecard in Hospitals

Alberto Onetti – *University of Insubria (Varese), Italy*

Les développements en cours indiquent que les relations entre l'entreprise et l'environnement où celle-ci travaille sont en train de changer. À l'entreprise on demande de plus en plus de modifier son positionnement stratégique pour prendre en compte ces nouvelles relations avec la société. Dans cette perspective, l'auteur pense qu'une contribution importante pourrait venir de l'introduction du Balanced Scorecard, un modèle de diagnostic et de prescription pour la planification stratégique qui dans ces dernières années s'est répandu dans bon nombre de secteurs et de types d'organisation en raison de la multiplicité de ses perspectives d'analyse. L'intérêt pour le Balanced Scorecard dérive justement de l'élargissement et de l'intégration de dimensions d'évaluation différentes que cet outil propose et favorise. Le Balanced Scorecard proposant d'achever un équilibre parmi des perspectives différentes d'évaluation, il peut donc représenter un outil intéressant pour construire et développer un positionnement de l'entreprise qui serait en même

temps stratégique et social et pour réduire le barrage entre l'entreprise et les parties prenantes. Les réflexions que l'auteur développe dans cette étude se basent sur une analyse empirique effectuée en milieu hospitalier.

The Non-Monetary Effects of the Far East Financial Crisis on the European Union Economies

Andrea Ordanini and Laura Zanetti – *Bocconi University, Italy*

Cet article se propose d'enquêter sur les possibles retombées des crises financières ayant eu lieu en Extrême Orient sur l'économie réelle de l'Union européenne. L'analyse considère les économies de l'Extrême Orient soit du point de vue du marché, soit du point de vue d'entreprises ayant un potentiel de concurrence pour les entreprises européennes sur d'autres marchés, mettant donc en évidence les effets de la crise provoqués sur le niveau de la demande locale asiatique et sur les mécanismes de la rivalité économique internationale. En faisant référence au premier point, nous pouvons observer que la quote-part limitée des exportations d'entreprises européennes qui affluent sur les marchés de l'Extrême Orient, ainsi que l'absorption réduite des investissements directs provenant de l'étranger, ne devraient pas provoquer de retombées particulières pour les entreprises européennes. Quant au second point, une situation assez différenciée a, par contre, été relevée, avec des pays comme la Grande Bretagne et l'Espagne qui sembleraient moins impliqués par la concurrence des entreprises de l'Extrême Orient, les économies italiennes et françaises qui devraient subir une pression concurrentielle différenciée par secteur et les entreprises allemandes qui sembleraient, en fin des comptes, subir un bien plus grand potentiel d'impact.

The Domestic and International Politics of the Next Mediterranean Enlargement of the European Union

Roderick Pace – *University of Malta, Malta*

La question du prochain agrandissement méditerranéen de l'Union européenne est reliée à un nombre de considérations, mais, en premier lieu, aux priorités internationales changeantes de l'Union européenne elle-même, à ses buts de politique étrangère et à la situation politique domestique dans les trois Etats ayant soumis leurs candidatures. En ce qui concerne le Chypre et Malte, et ceci jusqu'en 1996, les négociations auraient du commencer six mois après la fin de la Conférence Intergouvernementale, tandis qu'une date sûre n'avait guère été établie pour commencer les négociations avec la Turquie. Le changement du gouvernement à Malte, à la suite des élections d'octobre 1996, porta à la suspension de la candidature maltaise. Entretemps, la situation domestique en Turquie ne s'est pas modifiée selon les procédures qui auraient facilité ses prétentions à devenir membre de l'Union. En ce qui concerne le "problème Chypre", celui-ci continue à être, à la fois et simultanément, la cause principale des contestations entre la Grèce et la Turquie, un obstacle potentiel à la

candidature du Chypre et un instrument de raccordement politique, utilisé par Ankara, dans ses efforts pour accélérer la candidature turque. En décembre 1997, le Conseil européen à Luxembourg a confirmé le début des négociations avec le Chypre, déclenchant ainsi l'irritation turque et marquant une nouvelle période de turbulence dans les rapports entre l'Union européenne et la Turquie. Celle-ci a déclaré avoir suspendu le dialogue politique avec l'Union et qu'elle n'assisterait pas à la Conférence européenne, convenue pour mars 1998. Ces développements laissent prévoir que le futur agrandissement méditerranéen comprendra que le Chypre. Cet article examine les politiques domestiques des trois pays candidats, ainsi que leurs politiques envers l'Union européenne, dans le cadre des priorités internationales changeantes de l'Union, et examine également comment celles-ci modifient le prochain agrandissement méditerranéen.

The Enlargement of the EU toward East: Monetary and Financial Aspects. The Hungarian Case

Tibor Palankai – *University of Budapest, Hungary*

1. Introduction – The Role of the European Agreements in Financial Assistance of CEECs and in Monetary Cooperation – 3. Possible Full Membership of CEECs and Their Financial Implications – 4. Preparation and Financial Adjustment Problems of Hungary.

The Role of Non-profit Organisations in the Dutch Welfare System: the Case of Health Care Services

Enrica Pavione – *University of Pavia, Italy*

Dans le cadre d'un processus de réforme des systèmes de sécurité sociale européens, le cas de Pays Bas présente des indications intéressantes, vu que ce pays a fait une des applications les plus importantes du principe de la subsidiarité horizontale. C'est surtout dans le secteur de la santé que ce principe a trouvé son expression la plus forte, du moment que la prestation de services de santé est presque entièrement déléguée à des organisations privées à but non lucratif. D'un point de vue opérationnel, il est intéressant d'observer comment les rapports entre État et organisations à but non lucratif peuvent être lus comme des relations de partnership et de collaboration. Dans ce cadre, les prestataires ne sont pas seulement producteurs de services, mais aussi sujets actifs dans la définition des politiques de santé publique. Cet aspect semble représenter un atout du système de santé publique hollandais, important aussi du point de vue des autres pays européens, où le débat sur les formes de participation active des organisations à but non lucratif dans les systèmes sociales est en cours.

The Impact of the Euro on African Economic and Monetary Unions: What Future for the Franc Zone?

Roberta Pezzetti – *University of Pavia, Italy*

La Zone Franc représente une forme de coopération monétaire entre la France et quinze pays d'Afrique sub-saharienne. Ces pays, regroupés dans deux zones monétaires qui ont chacune une seule Banque Centrale, sont régies par des accords inter-Etats fixant les règles à la base de la coopération franco-africaine: l'existence d'une monnaie unique, le franc CFA; une liberté des mouvements de capitaux à l'intérieur de chaque zone d'émission; une harmonisation complète de la réglementation des échanges; une centralisation des réserves de change. Le prochain passage à l'euro alimente aujourd'hui le débat sur les répercussions et les opportunités pour le future de la Zone Franc. Plusieurs scénarios sont envisageables: le status quo, avec un simple rattachement de facto du Franc CFA à la monnaie unique européenne; l'éclatement de la Zone Franc, en vue de la création d'une Union Monétaire Africaine, dégagée de la polarisation sur l'euro; la création, à terme, d'une plus vaste zone monétaire Euro-africaine, quelle prémisses pour approfondissement de la coopération régionale et des relations entre l'Europe et l'Afrique.

Altiero Spinelli and a Strategy for the United States of Europe

Sergio Pistone – *University of Turin, Italy*

Toute sa vie, Spinelli a poursuivi un dessein bien précis avec une cohérence constante, même si les procédures par lesquelles celui-ci a été mis en œuvre ont dû être adaptées aux différentes possibilités qui ont surgi, à chaque fois, dans le développement historique du processus de l'intégration européenne. Ce dessein a consisté en une tentative de faire prévaloir la méthode de l'assemblée constituante européenne, comme alternative à la méthode des conférences inter-gouvernementales. Seule la première méthode aurait rendu le passage d'une intégration fonctionnelle-confédérale à une véritable unification fédérale européenne possible.

Migration Flows in an Enlarged European Union

Franco Praussello – *University of Genova, Italy*

1. Introduction – 2. A Neoclassical Model of East-West Migration with Human Capital – 3. An Optimal Solution – 4. Migration and Dual Labour Markets – 5. Concluding Remarks.

Euro-Governance and the Process of Regional Adjustment within the EMU

Franco Praussello – *University of Genoa, Italy*

Dans la phase finale de l'UEM le déclenchement d'une crise au niveau régional peut mettre en danger la stabilité de la construction monétaire qui vient d'être achevée. La théorie standard des zones monétaires optimales revient à conclure, dans le cas de l'UEM, qu'avec le passage à l'Union monétaire les pays membres seront obligés d'absorber les chocs spécifiques par le processus du gold standard, avec des coûts importants en terme de chômage. Dans un contexte d'euthanasie virtuelle de la politique économique de chaque pays membre (la politique monétaire étant transférée à l'Union et la politique budgétaire étant strictement limitée par les contraintes du Pacte de stabilité), un choc asymétrique pourrait être suivi, dans des cas extrêmes, de la réintroduction d'une monnaie nationale. En plus la probabilité d'un choc asymétrique frappant une région en retard de développement peut s'accroître. Dans l'attente des conditions futures qui permettront d'absorber les chocs par un système complet de fédéralisme budgétaire au niveau de l'Union, une mesure transitoire pourrait consister dans la création d'un fonds régional de stabilisation, selon les suggestions avancées dans le Rapport 'Stable Money, Sound Finances' publié par la Commission européenne en 1993.

Eurozone Stability in the Aftermath of Enlargement

Franco Praussello – *University of Genova*

L'article analyse la stabilité de l'UEM après l'adhésion à l'UE des nouveaux pays membres en 2004 et leur successive entrée dans la zone euro, lorsqu'ils auront complété le processus de convergence nominale prévu par le Traité de Maastricht. Le danger existe que l'hétérogénéité accrue suite à l'extension de la zone euro puisse fragiliser la construction monétaire, au point d'en provoquer la dislocation. A l'aide des résultats de la théorie des zones monétaires optimales endogènes et d'un certain nombre de simples exercices économétriques, on démontre que les dangers d'un accroissement des chocs asymétriques suite à l'élargissement sont moins élevés que d'aucuns craignent. L'étude notamment des cointégrations entre variables fondamentales de l'UEM et des nouveaux pays, ainsi que des corrélations entre les cycles identifiés à l'aide du filtre de Hodrick-Prescott, montre que des éléments de convergence réelle à l'intérieur d'une UEM élargie ne manquent pas et que celle-ci est en train probablement d'augmenter, après la mise en place de l'Union monétaire. Les pays divergents n'ont pas d'autre part un poids excessif par rapport au produit de l'Union. Même si dans le long terme une dislocation de l'UEM ne peut pas être exclue, celle-ci sera probablement due non pas à l'élargissement en tant que tel, mais à des chocs politiques liés au péché capital qui est à la base de sa construction: la création d'une monnaie en l'absence d'un Etat, ou d'un gouvernement au sens propre du terme, qui puissent la soutenir.

First Attempts to Found a European Federal State: a Retrospective Glance

Daniela Preda – *University of Genoa, Italy*

La première tentative de créer un Etat européen fut lancée à partir d'une série de circonstances concomitantes, menant à réaliser une convergence heureuse entre l'approche fonctionnaliste et l'approche constitutionnaliste. Soulevé par les mouvements pour l'union européenne à partir de l'immédiate après-guerre, le thème d'une Constituante européenne reçut une forte impulsion avec la naissance de la Communauté, en premier lieu, la CECA, mais surtout la CED; le projet de former une armée en commun, mettait en lumière des contradictions inévitables, le soi-disant "déficit démocratique" communautaire. De cette façon, un mécanisme se mettait en marche qui, dans un très bref délai de temps et sur l'initiative de De Gasperi en particulier, aurait amené à l'introduction de l'Article 38 dans le projet de traité de la CED. Cet article confiait une tâche pré-constituante à l'Assemblée provisoire de la CED: la rédaction d'un projet de Statut de la Communauté politique européenne. Aujourd'hui, nous nous trouvons dans une phase du procès de l'unification européenne présentant de fortes analogies avec celle des années Cinquante. La perte de la souveraineté sur la monnaie, en proposant de nouveau les contradictions mises en évidence par le projet d'une défense en commun, pose les prémisses pour une action dans la direction constituante et pour une nouvelle convergence entre approche fonctionnaliste et constitutionnaliste.

La politique étrangère et de la sécurité de De Gasperi: une hypothèse d'interprétation

Daniela Preda – *University of Genova, Italy*

The most significant results of De Gasperi's foreign and security policies are well-known: signature of the peace treaty, abstention from the Brussels Pact, OECD membership (and his attempt to transform the latter into more than a mere intergovernmental body for economic cooperation), participation in the European Council, membership in the Atlantic Treaty and the ECSC (and the strenuous struggle to found the ECD and a European Political Community). Behind all these activities lies the search for peace, a target that De Gasperi has pursued both obstinately and cautiously. For De Gasperi the first stage in achieving this peace, which should in turn lead to social justice, political and individual freedom, is European unity. De Gasperi's foreign and security policies include the creation of a joint army, but do not stop there. De Gasperi's great merit is to have persevered in taking action in an incisive, urgent and persevering way, so as to build a European Community policy going over and beyond a joint European army. His security policy cannot be considered as a simple implementation of military defence, but (and we are dealing with an extremely current meaning) as a means of creating the political conditions for peace.

The Schuman Plan: the First Step To European Unity and the First European Antitrust Law

Daniela Preda – *University of Genova, Italy*

Le 9 mai 1950 le ministre des Affaires Etrangères français, Robert Schuman, présentait à l'Assemblée Nationale française, et en effet au monde entier, un memorandum, le Plan Schuman, qui prévoyait la création d'une Communauté européenne du Charbon et de l'Acier. Une Conférence diplomatique fut convoquée à Paris, le 20 juin 1950, pour étudier le projet et le réaliser. Le problème le plus difficile à résoudre regardait la législation antitrust. Le plan antitrust et deux articles spécifiques à cet égard (art. 65-66), qui avaient été rédigés par Robert R. Bowie, furent inscrits dans le Traité après une longue négociation. Il s'agissait pour l'Europe d'une innovation fondamentale, qui fut ensuite à la base de la législation antitrust du Marché commun.

Alcide De Gasperi: Atlanticism and Europeanism

Daniela Preda – *University of Genova, Italy*

Les études historiques ont souvent considéré atlantisme et européenisme comme un unicum. En effet, si pour l'après-guerre on ne peut pas négliger l'influence de la Guerre froide sur un projet d'unification européenne encore dans une phase embryonnaire, il ne faut pas non plus oublier que, après le Plan Marshall et sur la base de l'attitude favorable américaine, le projet européen a trouvé des espaces d'autonomie toujours plus larges. En particulier, dans le cas de De Gasperi, on peut facilement démontrer que les choix en faveur de l'unification européenne du Président du Conseil italien ne suivirent pas simplement ceux des autres hommes d'État européens, mais qu'ils furent à l'avant-garde du processus d'intégration européenne et en ligne avec les requêtes des fédéralistes les plus convaincus. Au centre de son attention, De Gasperi, qui avait vécu à l'école du XX^e siècle, des deux guerres mondiales, des nationalismes et des totalitarismes, posait le problème de la paix: il croyait que l'Europe devait travailler pour jeter les fondements d'un nouvel ordre mondial. Sa foi catholique le poussait naturellement vers le dépassement du nationalisme et la perspective universelle; ses rapports avec les hommes politiques (Einaudi, Sforza, Carandini) qui, après la deuxième guerre mondiale, avaient nourri des idéaux fédéralistes, lui donnaient les instruments institutionnels pour aller au-delà de la division en États nationaux souverains. Dans cette perspective, on peut comprendre sa politique étrangère qui prévoyait d'une part l'adhésion à la politique atlantique et, d'autre part, la bataille pour l'unification fédérale de l'Europe. Entre les deux pôles – atlantisme et européenisme – De Gasperi en choisit sans hésiter un troisième: une Europe fédérée strictement liée au monde atlantique.

Economic Integration between Turkey and Israel in the Framework of the Euro-Mediterranean Partnership

Stefania Primavera – *University of Pavia, Italy*

La politique méditerranéenne de l'Union européenne a récemment vu le démarrage d'une nouvelle phase de développement. La Conférence de Barcelone de 1995 avait défini les objectifs et les outils d'un modèle de coopération qui devait s'appliquer au niveau politique, économique et social. Dans le cadre du Partenariat euro-méditerranéen, les initiatives d'intégration sont orientées à favoriser le développement socio-économique des pays de la Région par le renforcement des relations avec l'Union européenne. Elles révèlent aussi l'évidente tentative d'intégrer la dimension verticale traditionnelle de la coopération avec la mise en place d'itinéraires d'intégration importants au niveau sub-régional. C'est dans ce cadre que la Turquie et Israël acquièrent une importance particulière. Il s'agit des Partenaires méditerranéens qui ont atteint le niveau de développement le plus élevé et qui depuis les années '50 ont manifesté une vocation marquée à renforcer leurs relations économiques avec l'Union européenne. La force particulière qui caractérise les systèmes économiques des deux pays représente en effet un stimulant important à la recherche de formes de coopération qui leur permettent de participer au système de production européen. Dans la perspective de l'Union européenne, les deux pays pourraient aussi favoriser l'agrégation d'initiatives d'intégration sub-régionale à travers lesquelles les effets du Partenariat pourraient se diffuser à toute la Région méditerranéenne. À partir de cette base, l'article se propose d'analyser la nature des relations économiques entre la Turquie et Israël, dans le but d'en comprendre les complémentarités et d'identifier les opportunités de coopération entre les deux systèmes. La consolidation de l'intégration turquo-israélienne peut en effet acquérir une signification politique de plus large envergure, en devenant la prémisses pour un développement futur des liens entre Israël et les pays arabes dans la perspective de ramener la paix à toute la Région méditerranéenne.

Federal Government Corporations and their Role in US Industrial Policy: what Prospects for a Large European Federal Enterprise?

Stefania Primavera – *University of Pavia, Italy*

Le modèle capitaliste américain se fonde sur un agencement original des relations public-privé. Dans le cadre de ce modèle, le marché est interprété comme une entité centrale dotée de lois propres, qui, toutefois, agissent au sein d'un ordre institutionnel qui assigne traditionnellement à l'État la responsabilité d'intervenir là où le marché manifeste ses propres limites. En particulier, dans l'expérience américaine, l'autorité de l'État assume la responsabilité d'orienter dans le temps le développement du système en mobilisant les ressources financières et entrepreneuriales nécessaires. Dans ce cadre, l'article se propose d'analyser les solutions stratégiques-organisationnelles à travers lesquelles l'acteur public joue, dans le système américain, son propre rôle de garant et de régisseur du développement industriel à long terme. Une attention toute particulière est portée

sur les Federal Government Corporation (FGC), organisations quasi-publiques constituées par le Congrès des États-Unis pour l'exercice d'activités économiques finalisées à la poursuite d'objectifs stratégiques d'intérêt général. À l'heure actuelle, les FGC représentent un paradigme de référence pour l'implémentation de solutions organisationnelles et de gouvernance renouvelées, finalisées à la gestion de processus innovés, nécessairement soustraits à la logique de court terme qui tend à dominer le fonctionnement du marché. Dans cette perspective, l'analyse des FGC américaines peut participer à la réflexion, en Europe, sur les conditions pour une politique industrielle européenne cohérente et organique, centrée sur la réalisation de grands projets entrepreneuriaux orientés sur une longue période et en mesure de concilier la logique de la concurrence avec celle de l'intervention publique.

European Union and Italian Federalism. Is there a Catholic Thought?

Alberto Quadrio Curzio – *Catholic University, Italy*

1. Introduction – 2. A Recent Catholic Document on Europe and Federalism – 3. The Roots of Italian Catholic Thought on Europe – 4. How to be More or Less favourable to Europe – 5. How European Union is Interpreted: the Principle of Subsidiarity – 6. Suggestions for Italian Federalist Reform – 7. Italian Autonomous Regions and European Economic Regions – 8. Conclusions.

Fifteen Years (1988-2002) of Structural Funds' Intervention: Critical Evaluation and Impact on Economic and Social Disparities among EU Countries and Regions

Stavros Rodokanakis – *London School of Economics, United Kingdom*

Dans cet article, nous essayons d'examiner l'effet des Fonds Structurels sur le développement régional et sur les disparités économiques et sociales à travers l'UE. La philosophie des Fonds Structurels – spécialement depuis leur première principale réforme en 1988 – qui était de développer une ligne de conduite, tout comme l'évidence de convergences et divergences en Europe, sont analysés en profondeur. Certes, l'évaluation de l'intervention structurelle européenne est une tâche difficile et complexe, mais nous concluons que, malgré qu'il y ait quelques progrès en terme d'administration, de conseil et d'expertise, l'impact des Fonds Structurels en terme de croissance et de potentiel est encore limité.

Non-Proliferation and the European Union: an Institutional Perspective

Paolo Rosa – *University of Trento, Italy*

Cet article, en employant un approche institutionnaliste, essaie de démontrer comment l’attitude européenne à l’égard de la prolifération nucléaire a été influencée par l’existence des institutions internationales et supranationales, comme le régime international de non prolifération nucléaire et l’UE. Le régime de non prolifération nucléaire a conduit à une redéfinition des comportements acceptables. Le processus de l’intégration européenne (Acte Unique Européen et Maastricht) et le processus d’institutionnalisation de la politique étrangère (CPE/PESC) ont favorisé la convergence des politiques de tous les Etats membres. L’article est divisé en quatre parties. Dans la première partie l’approche institutionnaliste est brièvement décrite. La seconde partie analyse l’émergence du régime de non prolifération nucléaire, la troisième la politique européenne de non prolifération. Enfin, l’article s’achève par des considérations générales pour évaluer l’importance d’une perspective institutionnaliste même pour un secteur typiquement de ‘Haute Politique’.

The Helms-Burton Law: EU’s Perception and Reaction

Joaquín Roy – *University of Miami, USA*

La “Loi Helms-Burton” a attiré l’attention des spécialistes en droit international, des experts en sciences politiques et des analystes en relations internationales. Mais, contre toute attente de leur part, les litiges prolongés aux hauts tribunaux, ne sont pas encore arrivés, grâce à la suspension provisoire arrêtée par le Président Clinton applicable aux stipulations les plus épineuses de cette loi, notamment le titre III. Celui-ci aurait permis aux anciens propriétaires expropriés à Cuba de demander aux tribunaux des Etats-Unis, contre les personnes ou sociétés qui actuellement “trafiquent” avec les biens confisqués. Ensuite, l’accord transitoire signé entre Washington et Bruxelles a congelé le développement d’une confrontation inter-atlantique dans le contexte de l’OMC. Néanmoins, les mesures additionnelles adoptées par le Congrès des Etats-Unis menacent de provoquer la tension de nouveau et ouvrent la possibilité d’actions juridiques. Deux dimensions restent comme objets d’examen des spécialistes. En premier lieu, l’aspect le plus saillant est l’impact de la loi dans les relations internationales des Etats-Unis avec le reste du monde, étant entendue que cette loi ne répond que de motivations politiques. Ensuite, la loi continuera à inviter l’étude des juristes, pour ses diverses interprétations sur sa constitutionnalité et sur son apparente violation des normes internationales. Cet article prête une attention spéciale vers cette seconde dimension, en relation avec la première.

The Administrative Liability of the Officials of the European Communities. Problems and Prospects

Pietro Russo – *European Court of Auditors*

1. Introduction – 2. The Criminal and Disciplinary Liability of Community Officials – 3. Administrative Liability in the Community Institutions: Nature and Structure – 4. Appeals against Decisions Involving Administrative Liability – 5. The Community Courts and Administrative Liability – 6. The Liability of the Authorizing Officer, the Accountant and the Financial Controller – 7. Conclusions.

In Favour of a European Security Policy. Hints on Theory and Empirical Evidence

Lorenza Sebesta – *University of Bologna, Campus of Forlì, Italy*

Le point de départ de ce cet article est que le monopole légitime de la force exercé par les Etats a eu une fonction historique qui s'est érodée peu à peu. Récemment, la légitimité de l'emploi de la force a également été érodée, à l'intérieur, à cause des crises subies par les forces armées et, à l'extérieur, à cause de la difficulté de trouver un facteur "légitimant" pour entreprendre des interventions hors de la sphère classique de la défense des frontières. De plus, à partir de 1949, le pouvoir militaire réel a été transféré par les gouvernements européens à l'OTAN et son chef de file hégémonique, les États-Unis. Donc, les Etats nationaux ont eu des difficultés croissantes pour la gestion d'une politique indépendante de la sécurité. Un rôle de plus grande responsabilité de la part de l'Union européenne et de l'Union de l'Europe occidentale pourrait non seulement accroître la crédibilité de l'Union en tant que protagoniste politique international, mais pourrait également aider les gouvernements à surmonter le dilemme qu'ils doivent affronter dans le domaine de la défense.

European Economic Policy in the Post-Euro Era

Carlo Secchi – *University of Milan "Bocconi", Italy*

L'introduction de l'euro a créé un nouveau scénario pour la politique économique européenne, soit au niveau communautaire qu'aux niveaux locaux. A côté de l'élaboration d'une politique monétaire commune, déjà prévue dans les Traités et ici analysée dans ses composantes institutionnelles essentielles et dans ses impacts potentiels sur le Pays tiers, il est désormais nécessaire mieux développer au niveau européen aussi le gouvernement non-monnaire de l'économie. A cet égard, l'article identifie toute une série des problèmes qui nécessitent une réponse coordonné. En outre, on adresse le thème de la nouvelle et accrue demande de subsidiarité qui dérivera de l'augmentation de la concurrence entre les systèmes locaux, et donc du souci des acteurs économiques de retenir un contrôle majeur sur leurs propre ressources. Il est enfin argumenté que la mise en place de politiques du côté de l'offre (supply-side), tels que le développement des infrastructures, de la recherche appliquée et du capitale humaine, pourrait garantir la gestion optimale des aspects nationaux de cette nouvelle politique économique.

European Security and Defence after Nice

Stelios Stavridis – *University of Reading, UK & ELIAMEP Athens, Greece*

Les récents développements dans la sécurité et la défense de l'Union européenne ont surpris par leur rapidité et surpris encore plus par le fait qu'un progrès de ce genre n'a jamais eu lieu dans le passé. Des institutions flambant neuves pour la sécurité UE sont déjà en place. Les États-membres de l'Union ont également rendu clair leur engagement, avant l'an 2003, pour le déploiement d'une Force militaire rapide. Le Conseil européen, tenu à Nice en décembre 2000, a confirmé ces développements. Qu'est-il arrivé et quelle en est la portée plus étendue? Est-ce que l'UE et l'OTAN sont sur un possible cap de collision? Probablement, vu que l'UE est en train de se militariser et que l'Alliance Atlantique est en train de devenir de plus en plus une institution politique. Le rôle crucial de la Grande Bretagne est également examiné et la conclusion est qu'elle reste encore et plus que jamais sur sa position pro-Atlantique et contre le supranationalisme européen.

L'interdépendance entre la gouvernance européenne et la gouvernance globale

Mario Telò - *Université Libre de Bruxelles, IEE, Belgique*

European studies do combine three scientific approaches to understand the EU contribution to global governance: firstly, the «bottom-up approach», namely, the internal EU governance as a laboratory and, when successful, a possible model of global governance; secondly, «the top-down» one, that is the external impact of exogenous factors linked to the international economic and political system; thirdly, the comparative research on the different and evolving patterns of regional integration elsewhere within the globalised world. The Commission July 2001 «White Paper on European Governance» focuses on the first one and provides practical proposals based on the principles of good governance and increasing institutional consistency. However, the dramatically changing international system pushes to further developments as policy recommendation is concerned, taking more into account the results of multidisciplinary research on the evolving interaction between the unstable global environment and the external relations of the EU, its growing international responsibilities, and its enhanced political role.

Enlargement of the European Union and its Impact on EU Institutions and Budget

Gaetana Trupiano - *University of Rome "Roma Tre", Italy*

Cet article affronte les thèmes institutionnels de l'Union européenne, y compris les aspects concernant les procédures pour la préparation du bilan européen. En effet, l'élargissement de l'UE, pour y inclure certains pays de l'Europe centrale et orientale, rend nécessaire un changement de la composition et des compétences du Parlement, de

la Commission et du Conseil européens. Nous examinons également le récent plan financier pour la période 1999-2006, qui prévoit aussi l'élargissement de l'UE pour y inclure 21 membres, avec l'adhésion, progressive, de la Hongrie, de la Pologne, de la République Tchèque, de la Slove, de la Bulgarie, de la Roumanie, de la Slovaquie, de l'Estonie, de la Lettonie et de la Lituanie.

Le "Modèle" Rhenan

Sabine Urban – *Université Robert Schuman, France*

1. Introduction – 2. L'Allemagne adepte d'une économie «sociale» de marché – 2.1 Les racines historique de l'économie sociale de marché – 2.2 L'économie sociale de marché: une réalité qui s'exprime dans les idées véhiculées, comme dans le comportements – 2.2.1 L'économie sociale du marché est d'abord un schéma de pensée qui inspire l'action – 2.2.2 Une culture de consensus et de responsabilité partagée – 2.3 Une solidarité difficile à assumer – 2.3.1 L'impact de la globalisation et de l'intégration européenne: les valeurs sociales nationales s'effacent devant la logique financière sans frontière – 2.3.2 Le vieillissement de la population et les tensions nées de la réunification allemande illustrent les difficultés de réalisation de la solidarité sociale – 3. Le modèle Rhénan: une organisation économique de type partenarial – 3.1 Le partenariat banques-entreprises – 3.1.1 Le banque allemande se veut une «Hausbank» (banque-maison) attentive aux besoins de l'industrie – 3.1.2 La «Hausbank» joue la confiance – 3.1.3 Des remises en cause se dessinent – 3.2 Des relations coopératives entre secteurs public et privé – 3.2.1 Le développement technologique – 3.2.2 La pénétration de nouveaux marchés: le cas de la Chine – 3.3 Des relations industrielles «positives» mais menacées – 3.3.1 Les piliers du dialogue social réducteur d'incertitude économique – 3.3.2 Le modèle se fissure: les relations industrielles se banalisent.

Les rapprochements d'entreprises entre Europe occidentale et Europe centr'orientale. Quelques réflexions stratégiques et données empiriques

Sabine Urban – *Université Robert Schuman Strasbourg, France*

Since the fall of the Berlin Wall in November 1989, the political and economic reshaping of Europe has been centred on the relationship between the West (the European Union), and the East (Central Eastern Europe). The stakes are high, both for Europe as a whole and for individual States and business. Many businesses have predicated their strategies on the success of the relationship. The aim of this paper is to analyse the managerial rational (part I), and to use specific examples to describe the process (part II).

Inter-firm and Inter-organizational Linkages: a Tortuous Route Between Rationality, Emotion and Politics

Sabine Urban – *Robert Schuman University of Strasbourg, France*

Les rapprochements d'entreprises, sous quelque forme que ce soit, de nature contractuelle ou capitalistique, se sont fortement intensifiés en Europe et dans le monde depuis les années 80; ils se trouvent combinés avec d'autres liens inter-organisationnels, personnels ou politiques. Une nouvelle architecture géo-économique est dès lors en train de voir le jour, mais avec des contours souvent discrets. La présente étude se propose d'éclairer ce concept en l'abordant sous différents angles. Une première partie est consacrée aux fondements de ces liens inter-organisationnels. Les uns relèvent d'une rationalité économique, scientifiquement repérable, centrée sur le besoin de s'adapter rapidement aux changements qui s'affirment dans un monde globalisé; les axes du développement et les pistes d'innovation dans ce cadre sont exposés. Les autres soulignent le rôle des variables psycho-sociologiques et politiques qui aiguillonnent le comportement des stratèges et leurs décisions. Le goût du pouvoir s'avère fortement prégnant, au même titre que l'appât du gain. La deuxième partie est dédiée à l'analyse de l'évolution de ces rapprochements. Deux tendances sont décryptées : une première va de rapprochements d'abord nettement ciblés, opérés en fonction d'un but précis à atteindre, vers des opérations d'envergure plus générale, qu'on pourrait qualifier de politique de co-développement; une seconde démontre le passage de préoccupations quantitatives à des visions plus qualitatives (en particulier la gestion du temps et la gestion du savoir). Dans une troisième partie ce sont les besoins d'innovations organisationnelles et juridiques, résultant d'une nouvelle architecture socio-économique en émergence, qui sont abordés. Trois questions sont examinées, la première ayant trait aux reconfigurations de firmes vers des «méta-entreprises» ou «méta-réseaux», la seconde affirmant le besoin de nouvelles dispositions juridiques, la troisième relative à la gouvernance d'entreprise. L'enjeu de ces réflexions, adossées à de nombreuses études empiriques, est considérable. En l'occurrence peut-on comprendre que ces rapprochements créent véritablement de la valeur (ou faut-il au contraire craindre une dilapidation de ressources) et si oui, est-ce au profit de quelques «individus» (hommes ou entreprises) seulement ou au bénéfice de la Société dans son ensemble (ce qu'on pourrait qualifier de performance globale)?

The European Welfare State under Pressure: between European and Global Integration. Some Critical Issues

Sabine Urban – *University Robert Schuman of Strasbourg, France*

La fin du XX^e siècle et le début du XXI^e marquent un tournant dans la gouvernance des sociétés occidentales et de la philosophie morale qui la soutient. En termes simplifiés on observe un conflit entre un principe de solidarité sociale, largement influencée par une longue tradition humaniste européenne, et un principe de solvabilité enraciné dans la pratique d'une économie de marché libérale et activé par le principe de compétitivité à l'échelle globale qui est érigé en doctrine dominante depuis une quinzaine d'années. Les tensions qui en

résultent sont considérables, à tous les niveaux de la vie sociétale, et suggèrent une action politique volontariste. Le présent article cherche à analyser les éléments du changement systémique en cours et présente les pistes d'un nécessaire processus de transformation, étant entendu que celui-ci est difficile car il touche à des variables fondamentales de la vie en société telles que le respect de la dignité et du capital humain, le bien-être et donc la capacité productive et innovatrice du système de production. L'Union européenne a démontré dans le passé qu'elle savait mettre en œuvre des politiques et des structures novatrices, tout en s'appuyant sur sa diversité interne; elle a aujourd'hui la responsabilité d'un nouvel effet de démonstration.

Models of State Organisation in “Other” Cultures

Emanuela Usai – *University of Cagliari, Italy*

Le rencontre entre Européens et peuples natifs d'Amérique, conclue avec la défaite et, dans certains cas, avec la complète disparition des seconds, a aussi permis des nombreux échanges culturels. Un cas emblématique à propos pourrait être l'influence que l'expérience de la Ligue entre Six Nations amérindiennes, les Iroquoises ou Haudenosaunee, a eu sur la naissance du Fédéralisme américain. La Ligue Iroquoise exprime les principes fondamentaux du fédéralisme et est une institution politique très ancienne. Les Anglais pendant les siècles XVII-XVIII trouvaient dans la Ligue même le principal allié militaire et commercial. C'était dans cette période que la population des colonies avait eu la possibilité de faire une plus profonde connaissance de la Ligue, et de comprendre qu'elle constituait un exemple éminent de valeurs tels que l'union, la flexibilité et la démocratie. Entre ceux qui avaient eu l'occasion de connaître mieux la structure de la Ligue, on compte Franklin, Jefferson et John Adams. L'exemple de la Ligue Iroquoise nous induit à la réflexion autour de deux importants aspects: le premier concerne la prétention de l'exclusivité de «l'Occident», en tant que porteuse de modernes valeurs politiques, dont on souhaite la diffusion vers le reste du monde; secondairement, il faut absolument souligner que, face à la nécessité de réaliser une structure politique capable de respecter ses participants, le fédéralisme a été en époques et latitudes différentes la réponse la plus efficace.

The Legal Acts in the European Constitution

Hans Van Meerten – *Ph.D., Currently Working at the Ministry of Economic Affairs, The Hague*

A ce point, c'est incertain si ou quand la Constitution européenne entre dans la force. Néanmoins, elle introduit de nouveaux actes juridiques pour l'Union européenne. Ceci est la première tentative pour définir une hiérarchie des normes plus claire. Pourquoi nouveaux actes juridiques étaient-ils nécessaires? Et les provisions dans la Constitution sont-ils une amélioration en comparaison du système actuel?

Europe's Mediterranean Policy between Variable Geometry and Single Market

Dario Velo – *University of Pavia, Italy*

1. The Development of Europe's Mediterranean Policy – 2. A Mediterranean Single Market – 3. A First Assessment of Europe's Mediterranean Policy – 4. The Problems of Political and Social Stability – 5. Regional Integration and EU-Mediterranean Countries' Bilateral Relations – 6. Relations with Turkey – 7. A Variable Geometry Mediterranean Policy.

Globalization and the Welfare State

Dario Velo – *University of Pavia, Italy*

Le processus de la globalisation de l'économie, qui s'est arrogée une importance centrale au cours des années quatre-vingt, met les systèmes nationaux face à des défis d'ordre différent, ayant une nature aussi bien économique que social-politique. En effet, l'interdépendance croissante des économies nationales crée l'exigence de choisir un modèle de référence pour le développement interne et international, tout en permettant de résister au processus de la globalisation à travers des réformes institutionnelles appropriées. L'article, après une courte analyse de l'évolution historique du phénomène de la globalisation, examine différentes approches par lesquelles les Etats-Unis et les pays européens font, aujourd'hui, face aux effets du processus de la globalisation à niveau institutionnel, avec référence particulière aux rapports entre Etat et marché. L'option européenne (bien qu'étant incluse dans l'hétérogénéité des expériences vécues par des pays individuels) en faveur de la subsidiarité, s'oppose à l'option des Etats-Unis, dite néo-fédéraliste, qui privilège le rôle du marché. Bien qu'il s'agisse de principes en phase de développement, ces derniers sont suffisants pour démontrer que la globalisation n'impose guère l'homogénéisation des différents modèles de l'Etat social. A ce sujet, l'importance prise par le développement articulé et différencié des institutions à but non lucratif est une preuve du rôle que la flexibilité d'une solution organisationnelle de ce genre peut opérer sur l'exécution des principes de la subsidiarité et du néo-fédéralisme. L'analyse des expériences accumulées dans ce secteur en France, Allemagne et Grande Bretagne, ainsi qu'elle est proposée dans cet article, prend donc une valeur importante dans la recherche de schémas pour l'interprétation: une ressource nécessaire pour l'analyse scientifique du phénomène, encore dans une phase embryonnaire de son développement.

Towards a “Federal” Organizational Model for the Firm: Outsourcing and the Search for Firm Models other than the American Integrated Enterprise

Dario Velo – *University of Pavia, Italy*

En Europe, l'orientation traditionnelle quant au rôle de la grande entreprise est remise en question de plus en plus. L'expérience italienne est utile pour évaluer la portée de ce débat, puisque l'Italie a été le protagoniste d'expériences d'entreprise innovatives, profondément différenciées par rapport aux paradigmes de la science économique de souche anglo-saxonne. Pendant le premier cycle de développement économique international, conduit par les Etats-Unis, le paradigme de la grande entreprise intégrée a dominé la culture économique comme modèle d'organisation couronnée de succès. Ce papier analyse l'approvisionnement à l'extérieur comme étant un modèle symétrique à celui de la grande entreprise. Plus généralement, il essaie d'évaluer dans quelle mesure d'autres variables, par rapport à celle de la dimension, sont en train de prendre une valeur centrale, dépassant l'opposition existant entre, d'une part, la grande entreprise et de l'autre, la petite ou moyenne entreprise. L'analyse soulève la question de savoir si des formes innovatives de division du travail entre les entreprises, fondées sur l'établissement de relations stables, forment effectivement les éléments d'un processus de transformation à niveau micro-économique de type “fédéral”, dans le cadre d'une subsidiarité propre au système économique.

Currency Neutralisation and the Governance of Globalisation

Dario Velo – *University of Pavia, Italy*

L'étude souligne l'importance de la ‘gouvernance’ (c'est-à-dire les mécanismes qui délimitent les pouvoirs et qui ont pour effet d'influencer les décisions des acteurs) du processus de globalisation, et la redéfinition du rôle et de l'organisation de l'Etat à l'intérieur de la globalisation. Une première opinion, typique de la tradition américaine (USA), est de laisser jouer la concurrence entre individus et entre systèmes (publics et privés). Implicitement on admettra alors que la transition d'une organisation socio-économique où dominaient les systèmes nationaux vers un système mondial, pourra être déséquilibrée, voire anarchique. Une autre opinion consiste à rechercher les facteur-clés qui ont conduit au décollage de la globalisation, à analyser les choix institutionnels déjà opérés dans ce cadre (le fédéralisme fiscal, l'autonomie des Banques centrales), pour entreprendre une démarche prospective, dans la perspective de soutenir un développement équilibré de la globalisation. Pour clarifier le débat et mesurer les chances de ces deux scénarios alternatifs, il faut analyser les forces qui jouent en faveur de l'un et de l'autre, aux Etats Unis, en Europe et dans le reste du monde. C'est ce à quoi s'applique cette étude. L'évolution de la gouvernance de la globalisation pose en termes nouveaux des questions connues, telle que celles d'une démocratie internationale, de la distribution inégale du pouvoir dans le monde, ou de

l'interdépendance croissante du développement régional et du développement global. L'Europe s'est engagée dans la voie d'une redéfinition du rôle de l'Etat (avec la neutralisation progressive d'une partie de ses pouvoirs). Plus généralement, de nouveaux processus de régulation, de coordination des politiques, voient le jour à tous les niveaux, jusqu'au niveau mondial. L'enjeu est une 'concurrence gérée' avec innovations institutionnelles et politiques de rééquilibrage. La prospective développée est une analyse des aspects de la subsidiarité, soit au niveau international soit au niveau local.

Corporate Social Responsibility in the Global Market

Dario Velo – *University of Pavia, Italy*

Le débat sur la responsabilité sociale de l'entreprise et sur l'éthique d'entreprise a été particulièrement animé dans les dernières décennies du XX^{ème} siècle. Ce débat a accompagné la diffusion de phénomènes novateurs dans le système économique, avant tout le développement du secteur à but non lucratif et des fondations. Plusieurs spécialistes ont ramené ces phénomènes novateurs aux schémas d'interprétation établis; cette orientation a, par exemple, caractérisé l'approche des économistes d'entreprise qui ont concentré leurs attention surtout sur la possibilité d'appliquer la culture managériale des entreprises à but de lucre aux organisations sans but lucratif. Cet article souligne l'opportunité d'étudier de nouveaux paradigmes d'interprétation à la recherche de schémas plus avancés qui puissent saisir correctement l'apparition de formes nouvelles d'organisation et de rapports nouveaux entre l'économie et la société. À ce propos, le principe de subsidiarité semble pouvoir représenter un point de repère important pour le dépassement à la fois de la conception libérale et de la conception keynésienne de l'entreprise et de son rôle dans les systèmes économiques actuels. La subsidiarité affirme un nouvel équilibre entre État, marché et société. Dans ce sens, on conçoit l'entreprise comme un « grand corps intermédiaire », une institution de la société qui cherche des formes nouvelles de participation dans le cadre d'une nouvelle forme d'État. C'est là, d'après l'Auteur, où s'ouvre l'espace culturel pour une nouvelle théorie de l'entreprise.

The European Model of Society and the European Model of the Enterprise: the Cosmopolitical Enterprise

Dario Velo – *University of Pavia, Italy*

Le processus d'intégration qui est en train de se produire en Europe aujourd'hui plonge ses racines dans le riche patrimoine historique de ce continent. C'est en Europe où le christianisme, le libéralisme, la démocratie et le socialisme ont fait leurs premiers pas et c'est la dialectique qui s'est historiquement instaurée entre ces forces qui a constitué le terrain où a pu se développer le processus actuel de construction de l'Europe, fondé sur le principe de subsidiarité. Il s'agit d'un processus de renouvellement qui va graduellement concerner un nombre croissant d'aspects de l'organisation de la société. C'est à la lumière de ces considérations que, d'après

l'Auteur, en Europe il va bientôt y avoir les conditions pour la naissance d'un nouveau modèle d'entreprise, cohérent avec la subsidiarité et avec le modèle de société européenne qui s'est développée au fil des siècles. Il s'agit de l'entreprise cosmopolitique où le processus de démocratisation se développerait jusqu'à inclure parmi ses stakeholders aussi ceux sans voix, c'est-à-dire les générations futures. Dans cette perspective, le sujet qui est légitimé à agir en tant qu'interprète et porteur des intérêts de ces parties prenantes sans voix est l'État, qui est appelé à imprimer à l'action d'entreprise une orientation de longue période. Dans ce processus, la subsidiarité se pose à la fois comme critère d'organisation à l'intérieur de l'entreprise et comme critère d'organisation des rapports entre l'entreprise et l'État. L'entreprise cosmopolitique se présente comme un « corpus intermedium » de la société qui doit agir à l'intérieur d'une nouvelle forme d'État. Dans cette perspective, l'originalité de l'expérience européenne fait de l'Europe un laboratoire d'intérêt primordial pour la mise en place progressive et la diffusion de nouveaux ordres fondés sur la démocratie et le pluralisme dans toutes les régions du monde.

The European Federal Enterprise as a Tool for a Long-term European Economic and Industrial Policy

Dario Velo – *University of Pavia, Italy*

La crise structurelle qui investit actuellement tous les pays industrialisés met en évidence l'urgence de doter l'Union européenne d'instruments lui permettant de participer au processus de globalisation sur un plan d'égalité par rapport aux autres compétiteurs plus avancés. L'Europe a en effet besoin d'une politique économique-industrielle commune qui peut exclusivement être relancée dans une perspective entrepreneuriale de longue durée. En effet, cette politique permettrait de promouvoir les secteurs industriels considérés stratégiques. C'est ici que se situe, selon l'Auteur, le projet de grande entreprise fédérale européenne porteuse d'une vision à long terme qui assigne à l'acteur public européen un rôle entrepreneurial de conception, guide et coordination d'un réseau d'acteurs publics et privés articulé selon la logique de la géométrie variable et des coopérations renforcées. L'entreprise fédérale européenne joue, dans une perspective subsidiaire, un rôle fondamental dans le processus de construction d'un modèle socio-économique européen autonome qui se fonde sur des solutions organisationnelles, institutionnelles et politico-économiques originales par rapport à l'expérience américaine.

Subsidiarity and the Welfare State in Italy

Lorenza Violini – *University of Pavia, Italy*

1. Introductory Remarks – 2. The Two Sides of the Subsidiarity Principle – 3. The Constitutional Framework – 4. Ongoing Legislative Changes. Notes on the Fiscal Reform – 5. Health Care Services – 6. Social Security – 7. Notes on Public Education – 8. Concluding Remarks.

A la recherche d'une bonne gouvernance

Lorenza Violini – *University of Pavia, Italy*

For a long time there was a general belief that European integration was detrimental to Regions, which were perceived as being gradually deprived of their authority within the framework of, firstly, Community and, secondly, European Union decision-making processes. A typical expression of this trend was the Landesblindheit concept, based on German legal doctrine. There were good reasons for formulating such a concept, as domestic States were the first subjects of European integration and would seem to have only recently lost monopoly of Community law implementation. However, while in the early stages Community integration may have played a consolidating role within State-run structures to the detriment of regional bodies, as time has passed its effect has been more strongly in the reverse direction. European Regions have reacquired visibility in Community decision-making processes, a visibility that has gradually consolidated, in spite of there being no homogeneity within the framework of the various Member States. The paper considers the historical background to European regionalism's assertion: the Structural Funds. It goes on to analyse the 'European citizenship' of Regions during various transition periods and the relevant instruments, going from the Maastricht Treaty to the changes brought about by the Nice Treaty. Consideration then turns to participation by Regions in Community decisions at their development stage, plus, more generally, of direct relations between Community and Regions, including the influence exerted by Regions on Community decision-making processes in both theory and practice.

China's 21st Century Challenge: a Balance of Power between Japan and US

Maria Weber – *Bocconi University and ISPI, Italy*

Aujourd'hui, la Chine est toujours plus intégrée dans l'économie mondiale et globale. L'évaluation chinoise des développements post-bipolaires semblerait donner autant d'importance à la dimension économique des relations internationales qu'au pouvoir militaire. Les déclarations officielles des dirigeants chinois, au cours des derniers dix ans, démontrent clairement que, selon Beijing, l'équilibre mondial du pouvoir dans l'ère post-bipolaire doit encore, dans son ensemble, être défini et que la Chine a l'intention de revenir à occuper une position de grande puissance sur la scène internationale pour au moins trois raisons : 1) le désir de renforcer l'image d'indépendance internationale du pays; 2) le désir de contrôler les pressions venant de l'extérieur, considérées comme trop fortes (par exemple, les pressions concernant les droits humains); 3) la tentative d'éviter des formes unilatérales de dépendance technologique, surtout envers le Japon.

Problems of Fiscal Federalism

Joachim Wieland – *University of Bielefeld, Germany*

Dans le cadre du débat européen et international autour de fédéralisme fiscal, l'expérience fédérale allemande devient extrêmement importante. En effet, repérer une meilleure représentation du fédéralisme trouve sa pierre d'achoppement dans les caractéristiques même de ce dernier: dans un cadre d'Etat fédéral, des tendances centrifuges, pouvant amener à l'établissement d'un Etat confédéral (forces décentralisatrices), se heurtent à des tendances centripètes, qui poussent à la formation d'un Etat unitaire (forces centralisatrices). Vu qu'il n'existe aucun équilibre stable entre ces forces, un Etat fédéral peut assumer une grande variété de formes. En faisant référence spécifique au changement que l'interprétation du fédéralisme en Allemagne a subi au cours des dernières cinquante années, ce papier se propose d'illustrer comment un Etat fédéral est sujet à des forces centralisatrices qu'à des forces décentralisatrices. Dans ce but, une attention spéciale a été prêtée à la constitution fiscale, qui représente un point-clef pour chaque Etat fédéral. En effet, pour créer un système fédéral stable et efficace, la distribution de ressources financières dont les niveaux de gouvernement, la fédération et les Laender, ont besoin pour faire à leurs charges, prend une importance spéciale. La réévaluation du fédéralisme, ainsi que nous la proposons, à travers un élargissement des compétences et de responsabilités financières des Laender, est fondée sur les concepts de coopération et de solarité, qui caractérisent le fédéralisme allemand. Nous sommes convaincus qu'une combinaison correcte entre autonomie et solidarité devrait caractériser le fédéralisme actuel.

Migrations, Multi-culturality and Politics of Identity

Stefano Zamagni – *University of Bologna, Italy*

Après avoir situé le phénomène migratoire dans l'ère de la globalisation et, en particulier, les facteurs principaux formant la spécificité de la nouvelle migration par rapport à la "vieille" migration, cet essai s'arrête un instant sur le thème de la culture multiple et des problèmes qui en surgissent. Tout d'abord, une revue critique des quatre modèles d'intégration qui ont été l'objet de débats dans la plus récente littérature est développée, pour passer, ensuite, au nouveau modèle que nous proposons, appelé modèle d'intégration inter-culturelle, duquel nous mettons en évidence et discutons les principes de base. Pour conclure, le modèle suggéré est mis à l'épreuve sur un problème spécifique, celui concernant l'intégration de sujets à culture et religion islamiques dans la société occidentale, tout en faisant également référence à certains épisodes de la chronique récente.

Financial Relationships between OECD and Eastern European Countries: Evolution and Perspectives

Salvatore Zecchini – *Ministry of Finance, Budget and Economic Planning, Rome, and University of Rome “Tor Vergata”, Italy*

Au cours des dernières années, l'évolution des rapports financiers entre les pays de l'OCDE et les pays de l'Est européen a trouvé d'importants éléments envers le développement. Dans le cadre de ce processus évolutif, nous pouvons reconnaître des phases différentes. La première phase est caractérisée par une intervention financière d'urgence réalisée par les pays de l'OCDE. La deuxième par la graduelle et partielle réouverture des sources étrangères de capitaux privés: le passage à la troisième phase est reconnaissable par l'accès aux marchés étrangers pour des prêts bancaires et l'émission d'obligations. Vu la forte hétérogénéité distinguant ce scénario globalement, tandis que certains pays, comme la Pologne, la République Tchèque, la Slovaquie, la Slovénie et la Russie sont déjà entrés dans la troisième phase, d'autres sont encore en train d'affronter la deuxième. Le but de cet article est l'analyse des relations financières entre les pays de l'OCDE et les pays de l'Europe centrale-orientale, en soulignant les différents scénarios pour le développement économique et financier des différents pays, dans la perspective de la quatrième et dernière phase, celle de la participation au Marché européen unique et au SME, nécessitant de la formation de systèmes bancaires et financiers suffisamment consolidés pour pouvoir faire face à une concurrence plus dure, sans désormais pouvoir faire recours aux actions de soutien actuellement disponibles.
